

Clase media

crecimiento y fragilidad

< POR ÁNGELA MELÉNDEZ S. >
 ILUSTRACIÓN: CAMILO PAZMIÑO



En el marco de sus 20 años de vida, Consultora Multiplica —experta en estudios y consultoría en macroeconomía, finanzas y desarrollo— organizó la conferencia *Clase media y movilidad social en el Ecuador*, en la que tres expertos mostraron la realidad de este segmento de la sociedad en sus diferentes niveles. Una visión mundial, una regional y una local fueron expuestas en detalle por Andrés Solimano, Fidel Jaramillo y Pablo Samaniego, respectivamente, en interesantes

intervenciones que se resumen a continuación. Una de las principales conclusiones en la que coincidieron los conferencistas fue que, a pesar de que la clase media se ha desarrollado y evolucionado en los últimos años, no deja de preocupar su consolidación y vulnerabilidad. Que los nuevos integrantes de la clase media retrocedan a condiciones de pobreza si no se aplican políticas públicas adecuadas es un riesgo que también se corre en el Ecuador.

ANDRÉS SOLIMANO

“Hay que estar conscientes de que la evidencia internacional muestra que las clases medias son un segmento todavía relativamente inestable a esos niveles de ingreso básicos”.



Doctor en Economía por el Instituto Tecnológico de Massachusetts (MIT), economista y magíster en Economía por la Universidad Católica de Chile. Fundador y presidente del Centro Internacional de Globalización y Desarrollo (Ciglob) y académico de la Facultad de Emprendimiento y Negocios de la Universidad Mayor.

DE CÓMO LOS RICOS SON RICOS Y DE DÓNDE VIENE LA CLASE MEDIA

El crecimiento de las élites, así como las razones de su expansión fue uno de los temas en los que Solimano centró su presentación *Clases medias, élites económicas y movilidad social: evidencia internacional*, entendida desde un concepto original denominado “capitalismo del siglo XXI”, un capitalismo cuyo origen puede remontarse a las últimas décadas del siglo XX, un capitalismo asociado a la globalización y a una

creciente integración, pero también al auge de distintos ciclos de ideas neoliberales económicas que ha dado como resultado “que unos se vuelvan muy ricos y otros muy pobres”.

Este “capitalismo del siglo XXI, de alguna manera está asociado con el aumento importante en muchos países, pero no en todos, de los índices de desigualdad”, comentó Solimano al destacar algo novedoso: la concentración del ingreso en un grupo muy pequeño: el 1% más rico e, incluso, en uno más pequeño: el 0,1% más rico del mundo. Para entender esta altísima concentración de la riqueza evaluó dos términos: el ingreso y la riqueza en sí misma.

Resulta entonces que el 1% más rico, o el 0,1% más rico, o el 0,01% más rico “es un grupo microscópicamente pequeño pero que tiene en general una participación de la propiedad de la riqueza productiva de los países bastante alta y mucho más que proporcional que su número”. Para clasificar este grupo se usan los registros tributarios que permiten medir con más precisión el ingreso. Así, en el capitalismo del siglo XXI la participación del 1% más rico aumenta paulatinamente.

En EEUU, por ejemplo, la participación del 1% más rico en el ingreso nacional subió a partir de 1982 hasta llegar a 23% en 2007, justo antes de la crisis de 2008. Pero hay otros países como Francia que llegan a ser más igualitarios, en la misma línea que los países escandinavos, lo que demuestra que, en general, el capitalismo anglosajón en EEUU o en Inglaterra es mucho más desigual que el capitalismo europeo continental (*Cuadro 1*).

En un segundo momento, está la riqueza, es decir, medir a las élites relacionando su flujo de ingreso por unidad de tiempo, lo que podría denominarse “su *stock*”. Aquí aparece una diferenciación al interior de ese 1%: los ricos, los súper ricos y los megarricos.

El “*stock*” considera no solamente la maquinaria, los equipos y la infraestructura, sino también incluye la tierra, los activos financieros y otros. Para entenderlo con mayor claridad, Solimano explica que los ricos serían aquellos que acumulan una riqueza igual a 30 veces el producto interno bruto per cápita de un país, los súper ricos aquellos cuya riqueza es el resultado de 30 x 30 veces el PIB per cápita y los megarricos 30 x 30 x 30 veces.

De esta forma, “los ricos viven de los intereses de la riqueza, los súper ricos de los intereses de los intereses y los megarricos de los intereses de los intereses de los intereses, nunca se comen el capital y siempre el capital está creciendo a pesar de que están consumiendo”. De

CUADRO 1
EEUU, Francia, Reino Unido:
la participación en el ingreso nacional
del 1% más rico

FUENTE: A. SOLIMANO.

Año	EEUU	Francia	Reino Unido
1927	24%	15%	18%
1937	18%	13%	15%
1942	10%	8%	12%
1972	8%	8%	7%
1982	12%	7%	8%
1992	14%	8%	9%
2002	17%	8%	12%
2007	23%	8%	14%

CUADRO 2
América Latina: número de billonarios por país (2011)

FUENTE: A. SOLIMANO, FORBES.

Lugar	Lugar per cápita	País	Número de billonarios	Billonarios por cada 10 millones de habitantes
1	2	Brasil	30	1,6
2	3	México	11	1
3	1	Chile	4	2,4
4	5	Argentina	2	0,5
4	4	Venezuela	2	0,7
4	6	Colombia	2	0,4
Total			51	

acuerdo a datos recogidos por Solimano, el país con más billonarios en la región es Brasil, con 30; después México, con 11; Chile, con 4; Argentina, con 2; Venezuela, con 2, y Colombia, con 2 (Cuadro 2).

Solimano mencionó que entre las causas de esta acumulación de riqueza y del crecimiento de las élites está, por un lado, la baja de impuestos que hubo a las rentas altas, que empezó en la década de los ochenta con **Ronald Reagan** (EEUU) y **Margaret Thatcher** (Reino Unido), y que otros países siguieron. “Esto contribuyó mucho a aumentar la participación del ingreso antes de los impuestos en muchos países del mundo”. También las privatizaciones de distintos activos —que contribuyeron a la concentración de riqueza—, los ingresos salariales de ejecutivos, gerentes, etc. y la alta renta del sector financiero.

LA CLASE MEDIA EN EXPANSIÓN

Ya sobre la clase media, Solimano explicó que “no es tan fácil de definir”. Por un lado, está la autoidentificación, donde 95% de las personas asegura ser parte de esta clase, según datos recogidos en sus análisis.

“La clase media ha crecido en muchas partes del mundo: India, China, América Latina, etc. Las clases medias han crecido en los últimos 30 años, producto de las tasas de crecimiento económico alto. Pero también las clases medias se han diferenciado: hay una clase media ascendente, alta, y una clase media tradicional”, puntualizó.

Así, la clase media pasa a cumplir con roles importantes al ser, entre otras cosas, fuente de consumo, de emprendimiento y de creación de empresas, especialmente de pequeño y mediano tamaño. En muchos casos, también son factor de estabilización política y social, lo que no significa necesariamente que sean democráticas. A decir del economista, “las clases medias no siempre han sido estructuralmente un factor democrático. Puede que [sus miembros] sean estabilizadores porque son grandes

en número, pero no siempre son democráticos”. Ejemplos de ello fueron el nazismo y el franquismo.

Es evidente respecto que las clases medias se forman con el crecimiento de la economía. “Eso es así y probablemente se está dando en el Ecuador. Crece la economía, la gente sale de la pobreza y pasa a engrosar lo que se llama clase media”.

Pero una cosa es que aparezca y otra que se consolide. De acuerdo a Solimano, las clases medias se vuelven consolidadas en los países de ingreso que tienen más \$ 20.000 de PIB per cápita. En general, la relación se estabiliza con un PIB per cápita a partir de \$ 15.000.

“Pero hay que estar conscientes de que la evidencia internacional muestra que las clases medias son un segmento todavía relativamente inestable a esos niveles de ingreso básicos”, comentó Solimano y mencionó que, si bien crecer es positivo, hay países que crecen con alta desigualdad. Es decir, que aunque el crecimiento vaya en función de fortalecer y aumentar la importancia de la clase media, al mismo tiempo, puede ser desigual, lo que tiende a fragmentar esa clase media y se convierte en algo negativo para la consolidación de este segmento.

LA IMPORTANCIA DE LA MOVILIDAD SOCIAL

No se puede hablar de clase media sin hablar de movilidad social. Los análisis de Solimano demuestran que los países con mayor desigualdad son aquellos cuyo índice de correlación entre ingreso de los padres y de los hijos es mayor. Entonces, cuando la correlación entre los ingresos de los padres y los ingresos de los hijos es alta, significa que hay poca o baja movilidad social, porque la suerte que están teniendo los padres se replica en los hijos, y los hijos a sus hijos, “entonces generacionalmente pertenecen más o menos a la misma clase social o por lo menos a estratos de ingreso similares”. Mientras que, si la correlación es baja entre los ingresos de los padres y de los hijos, significa que existe alta o mayor movilidad social.

FIDEL JARAMILLO

“Si bien la política social, el bono de desarrollo humano son relevantes para la población más pobre, una vez que llegan a la clase media, lo clave serán las oportunidades económicas y de empleo, por lo que es fundamental la articulación de la educación con los mercados de trabajo”.



Representante del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) en Perú desde junio de 2010. Se incorporó al BID en 2005 como asesor económico regional del Departamento de Países Andinos. Previamente, entre 1999 y 2005, fue economista jefe y vicepresidente de Estrategias de Desarrollo de la Corporación Andina de Fomento (CAF).

CLASE MEDIA: CÓMO DEFINIRLA

Para Jaramillo es evidente que la clase media tiene una serie de atributos que, en general, han sido reconocidos como positivos para el desarrollo sostenible de las

economías, pues cuando la clase media se consolida, existe mayor propensión al ahorro, a la inversión en capital físico y humano y a un mejor espíritu empresarial, además de que los hábitos de consumo que acompañan al desarrollo de esta clase se convierten en el motor para el desarrollo de los mercados internos.

“Hay un relativo consenso sobre el impacto positivo que la expansión de la clase media tiene sobre el crecimiento económico, la equidad social y la estabilidad política. Sin embargo, hay mucho menos acuerdo en cómo definimos a la clase media”, señala. De esta manera, al no existir un consenso sobre cómo definirla, las razones pragmáticas relacionadas con el ingreso se imponen al momento de hacer un análisis empírico y cuantitativo.

Entonces aparecen tres enfoques. El primero es de los niveles socioeconómicos, “que es muy popular en la investigación de mercados”. Allí, la clase A son los ricos, la B y C son clase media, y la D y E son las clases bajas y en estado de pobreza. El Gráfico 1 muestra esta clasificación en el Ecuador, donde 35% de la población pasaría a integrar la clase media.

El segundo enfoque se vincula a un reciente trabajo del Banco Mundial que señala que las características socioeconómicas no son suficientes, ya que existen muchos choques adversos y mucha vulnerabilidad. Es decir, mucha gente que hoy en día se encuentra en un nivel

de ingreso medio puede enfrentarse a un choque adverso y descender nuevamente a niveles de pobreza. Entonces, esta visión se basa en la seguridad, de tal manera que se toma en cuenta a las clases que son resistentes a estos choques económicos. En el Gráfico 2, de acuerdo a la seguridad económica, se visualiza que a 2013 en el Ecuador 31,5% de la población pertenece a la clase media.

El tercer enfoque es una visión “más ecléctica” que considera a la clase media como “clase sánduche”: aquellos que no son ricos ni pobres pero que se autodefinen como miembros de una nueva clase media. Para ilustrarlo Jaramillo mostró lo que ocurre en Perú según este enfoque. Allí la clase media alcanza 50,6% de la población, de acuerdo a datos oficiales y del Banco Mundial (Gráfico 3).

EN EL ECUADOR

Para Jaramillo lo evidente es que la clase media en el Ecuador ha crecido. Por niveles socioeconómicos, por ejemplo, las clases B y C se han expandido de 19% a 35%, como se mostró en el Gráfico 1. “Eso es muy significativo, impresionante, que además se ve todos los días cuando pasamos por los centros comerciales, los proyectos inmobiliarios, o vemos las tasas de consumo, el crédito de consumo y las tarjetas de crédito. Es precisamente este el público objetivo de esos negocios”, afirmó.

En números redondos, la clase media ha pasado de 2,4 millones de ecuatorianos a 5,6 millones, de acuerdo a sus datos, lo que puede ser considerado como “un crecimiento realmente sorprendente”.

GRÁFICO 2
El Ecuador: clase media, según enfoque de seguridad económica 2003-2013
(% de la población)

FUENTE: INEC, CÁLCULOS FIDEL JARAMILLO.

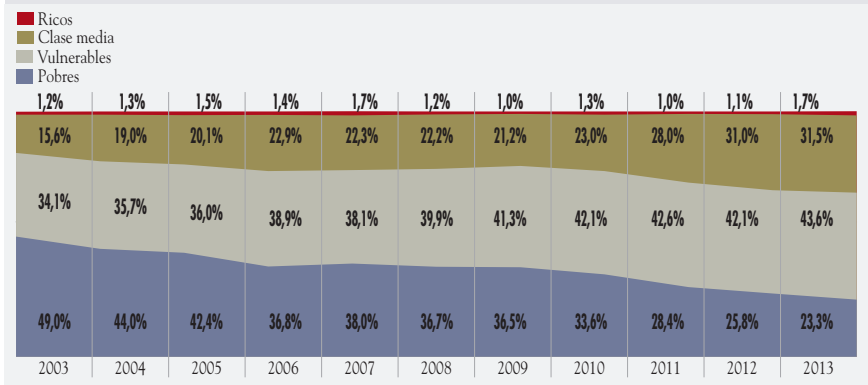
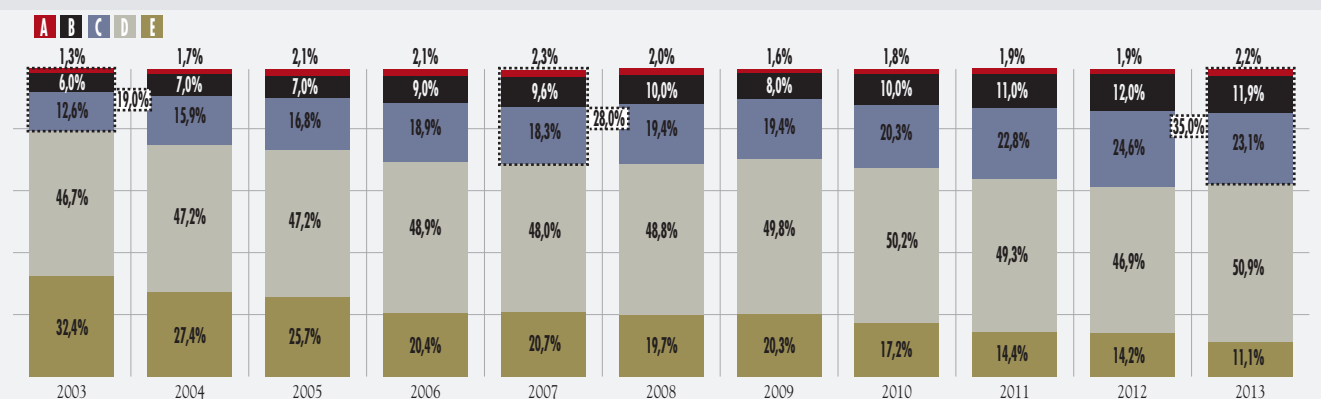


GRÁFICO 1
El Ecuador: clase media según enfoque de estratos socioeconómicos 2003-2013* (% de la población)

FUENTE: INEC, CÁLCULOS FIDEL JARAMILLO.

*HOMOLOGADO, DE LA CLASIFICACIÓN INEC (A, B, C+, C-, D) A LA CLASIFICACIÓN MÁS ESTÁNDAR (A, B, C, D, E)



El enfoque del Banco Mundial es algo más conservador, pero aun así muestra una evolución positiva que ubica a la clase media en 31,5%. Jaramillo destaca que lo interesante de este enfoque es que por primera ocasión esta clase media, definida de manera más restrictiva, es mayor que la pobreza en el Ecuador, es decir, la clase media supera por primera vez a los pobres.

Jaramillo, PhD en Economía por la Universidad de Boston, destaca que si bien muchas de las personas no calificarían dentro de la clase media tradicional porque no tienen el nivel de educación, de cultura o porque están en el sector informal, “desde el punto de vista del consumo, representan un mercado impresionante. En las posibilidades de emprendimiento también son unos actores importantes, y cada vez son más importantes como actores políticos y ciudadanos”. En síntesis, la clase media ecuatoriana ha venido creciendo y, bajo

cualquiera de las definiciones que se use, su porcentaje está entre 30% y 50%.

¿UN CRECIMIENTO PRO POBRE?

En la última década, el ingreso per cápita en el Ecuador ha crecido a un promedio anual de 7,8%, pero los deciles 1 y 2, es decir, los más pobres, han crecido a niveles de casi 20% (Gráfico 4). “Esto es muy sorprendente, podemos decir que en el Ecuador el crecimiento no solamente ha favorecido a las clases medias, sino que ha sido fundamentalmente pro pobre”.

Para analizar la polarización existente entre ricos y pobres, Jaramillo realiza un ejercicio al dividir el ingreso del 10% más rico para el ingreso del 10% más pobre. En 2006 ese índice era muy alto, aproximadamente 36 veces superior, pero ha venido decreciendo hasta llegar a 23,9 y, a pesar de que es un número elevadísimo, baja paulatinamente (Gráfico 5). Esto da una idea de que la distribución del ingre-

so medido por otros indicadores como el Gini también ha mejorado en esta época. “Pero lo interesante es que este fenómeno ha sido algo regional. El Banco Mundial en su reporte del año pasado muestra que la clase media ha subido de 20 a 35% en América Latina, y lo ha hecho en países con modelos bastante diferentes”.

COMPARANDO REALIDADES: PERÚ

Perú es un país con un modelo diferente al modelo económico ecuatoriano, aunque con muchas similitudes, como su dependencia de la exportación de materias primas. Al estudiarlos comparativamente, Jaramillo observó que la clase media ha subido y que la pobreza se ha reducido en los dos países, pese a la distancia entre sus modelos.

En Perú la clase media definida por niveles socioeconómicos o por la metodología del Banco Mundial es incluso mayor que en el Ecuador, pero hay claras diferencias. Por ejemplo, Perú ha crecido más rápido y junto con Panamá y Chile son los países de mayor crecimiento en América Latina, aunque el Ecuador no se queda tan por debajo y se ubica en el segundo grupo de países con alto crecimiento.

En términos de los ingresos en los hogares, Perú creció a 9,3% y el Ecuador en 7,8%, pero en el vecino país del sur los quintiles que más crecieron fueron el 3, 4 y 5 (Gráfico 6). “Es decir, se puede argumentar que el crecimiento en el caso de Perú ha sido pro clase media. En el Ecuador ha habido crecimiento de la clase media, pero ese crecimiento ha sido pro pobre”.

¿Qué podría explicar estas diferencias? A decir de Jaramillo, en primer lugar, Perú ha sido una economía más dinámica pero, además, existe un componente de movilidad social importante: la participación de la mujer en el mercado laboral. Cuando la mujer se incorpora al mercado laboral el ingreso para una familia es doble y se convierte en una familia de clase media.

“En Perú, efectivamente, existe un aumento de la participación femenina y el Ecuador registra una caída, lo que

GRÁFICO 3

Perú: clase media y media emergente. Enfoque (no pobres - no ricos) (% de la población)

FUENTE: INEC, WORLD BANK, CÁLCULOS FIDEL JARAMILLO.

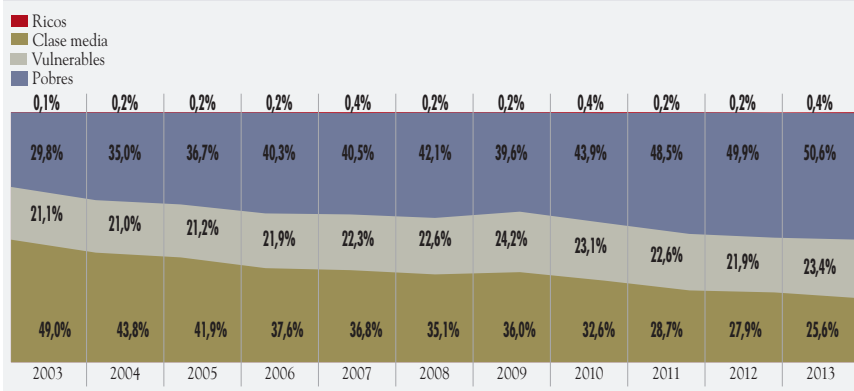
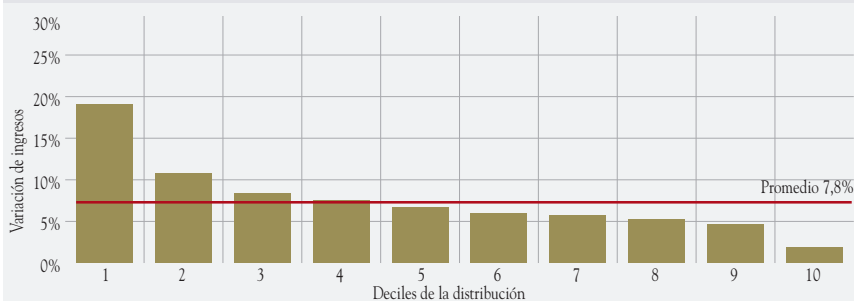


GRÁFICO 4

El Ecuador: tasa de crecimiento del ingreso per cápita por deciles de la distribución 2003-2013 (dólares reales, base 2004)

FUENTE: CÁLCULOS FIDEL JARAMILLO.



lleva a preguntarse: ¿qué pasa en el país que se ha reducido la participación de la mujer en la fuerza laboral?”, planteó Jaramillo, quien considera que la respuesta tiene que ver probablemente con la inserción de la mujer en la educación.

“En Perú ha aumentado, hay cuatro puntos porcentuales de aumento de la matrícula, pero en el Ecuador es impresionante: 24 puntos. Hay un impresionante aumento de la escolaridad”. En otras palabras, no ha habido incorporación femenina en el mercado laboral porque las mujeres están cada vez más en la escuela, lo que a mediano plazo tendrá impactos en la productividad y en el crecimiento económico.

Un segundo aspecto que diferencia a estas dos naciones son las políticas públicas. Mientras que Perú promueve un modelo basado en políticas de mercado, apertura y tratados de libre comercio, el Ecuador se ha centrado en la iniciativa estatal “y eso se ve claramente en la evolución del gasto público en salud y educación”.

Así, en Perú este gasto ha subido en 0,2%, pero en el Ecuador, en el último período, ha crecido cinco puntos del PIB. Entonces, mientras que Perú se ha mantenido estable y tiene superávit fiscal constante, en el Ecuador el aumento del gasto público ha sido de 3,6 puntos porcentuales en todo el período. “En el Perú la movilidad social ha tenido como centro las políticas de mercado basadas en inversión privada, y ha beneficiado primordialmente la emergencia de esta nueva clase media. Mientras que en el Ecuador, donde también ha habido movilidad social, su eje son las políticas sociales de Estado, que han beneficiado fundamentalmente a los estratos más pobres de la población”.

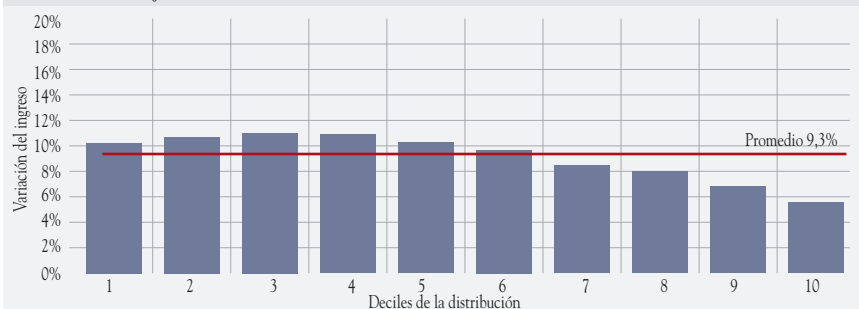
MUY PRONTO PARA CANTAR VICTORIA

“Pensamos que es muy pronto para cantar victoria”, dijo Jaramillo al referirse al crecimiento de la clase media, pues la distribución de ingresos en el Ecuador aún es extremadamente densa y concentrada alrededor de la línea de pobreza.

GRÁFICO 6

Perú: tasa de crecimiento del ingreso per cápita por deciles de la distribución 2005-2011 (soles reales, base 2005)

FUENTE: CÁLCULOS FIDEL JARAMILLO.



En el país, de acuerdo a sus datos, 10% de la población está alrededor de un dólar por encima de la línea de pobreza. “Cualquier resbalón que tengamos a nivel de empleo o de ingresos hará que esta población que salió de la pobreza retroceda nuevamente y esto muestra una gran vulnerabilidad”.

En el caso del Ecuador, particularmente vulnerable a una reducción de la disponibilidad de ingresos públicos, “podría ocurrir que el gasto público en los programas sociales o en programas como el bono de desarrollo humano no sean sostenibles”. Además, según Jaramillo, se deben tomar en cuenta las vulnerabilidades individuales, como enfermedades, accidentes, discapacidades o vejez, ya que a diferencia de los países donde existen clases medias consolidadas, en Europa o EEUU, la cobertura de la seguridad social en el Ecuador aún es limitada.

“Otro tema a considerar son los desastres naturales, especialmente importantes para países como el Ecuador y Perú. El fenómeno de El Niño, las cenizas, un terremoto... pueden simplemente afectar los pocos activos que esta clase media está acumulando”.

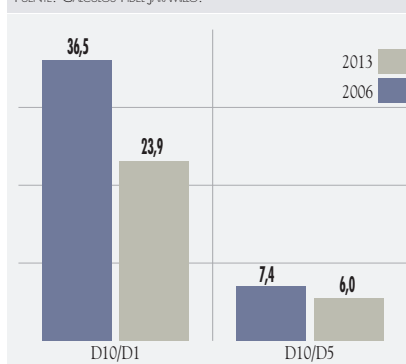
Jaramillo ve tres elementos fundamentales a trabajar en la política pública, teniendo como objetivo la consolidación de la clase media.

1. Acceso a oportunidades económicas y empleo. “Si bien la política social, el bono de desarrollo humano son relevantes para la población más pobre, una vez que llegan a la clase media, lo clave serán las oportunidades económicas y de empleo,

GRÁFICO 5

Menos polarización: ingreso relativo entre deciles de ingreso (\$ reales, base 2004)

FUENTE: CÁLCULOS FIDEL JARAMILLO.



por lo que es fundamental la articulación de la educación con los mercados de trabajo”, ya que “en una economía con altos niveles de informalidad es fundamental que existan incentivos para inversión privada, generación de empleos de calidad y articulación a las cadenas de valor que generen empleos que sean de calidad y sostenibles”.

- Hacer de esta nueva clase media una clase media de propietarios, es decir, acumulación de activos físicos, fundamentalmente, vivienda. “La vivienda propia es la aspiración de la clase media, seguida de la financiera (los ahorros que nos permitan mitigar choques adversos en la vejez y en imprevistos) y el capital humano, que es el capital que todos tenemos un poquito (educación y salud).
- Es importante contar con los mecanismos para mitigar los desastres y volverse menos vulnerables.

PABLO SAMANIEGO

“Vemos que la clase media no tiene los niveles de calificación adecuados para entrar en procesos de producción más sofisticados. Entonces, habría que comenzar a pensar en cómo compatibilizar este cambio de la matriz productiva con la seguridad en el empleo y en los ingresos para esta clase media emergente”.



Con una maestría en Economía en Flacso-Ecuador y estudios universitarios de Sociología y Ciencias Políticas, ha trabajado en el Banco Central del Ecuador como investigador y director del Departamento de Investigaciones, como director de análisis económico en una consultora privada. Fue profesor-investigador de Flacso-Ecuador y ha realizado consultorías para el PNUD, Unicef, UICN, Ministerio de Coordinación de Política Social, Siise, BID, Banco Mundial, entre otros organismos.

EL CAMBIO SOCIOECONÓMICO EN EL ECUADOR

En su presentación *Clase media, características demográficas, del ingreso y del mercado de trabajo*, Samaniego sostuvo que el cambio que se evidencia en el nivel socioeconómico del Ecuador tiene que ver con la confluencia de cuatro factores:

1. La bonanza de los precios de las materias primas, de la cual han sido beneficiarios todos los países de América Latina.
2. El cambio en la composición demográfica, en el tamaño de la dependencia de los hogares. Ahora hay menos dependientes por cada hogar, lo que permite a las familias poder ahorrar y tener mejores condiciones.
3. El cambio en las políticas públicas, con énfasis en la política salarial, la política laboral y en la política con

relación a la seguridad social, que pueden considerarse el sostén de la clase media.

4. La emergencia de las tecnologías de la información y la comunicación, ya que, además de las consecuencias políticas que tiene en la movilidad socioeconómica, también tiene consecuencias sociales, pues el acceso a esas tecnologías se convierte en símbolo de ascenso social.

De allí nace una pregunta, si en la década de los setenta, cuando hubo una primera formación de clase media, fruto del boom petrolero, hubo una emergencia de importantes intelectuales en el Ecuador, ¿va a pasar ahora lo mismo?, se preguntó Samaniego. ¿En qué medida las tecnologías de la información y la comunicación van a condicionar el apareamiento de nuevos intelectuales, actores políticos o actores civiles?

GRÁFICO 7

Cambios en el nivel socioeconómico: distribución de la población

FUENTE: INEC, CÁLCULOS PABLO SAMANIEGO.

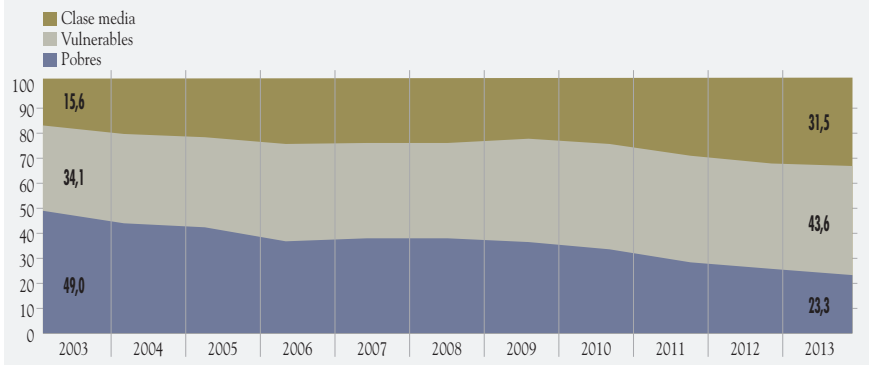


GRÁFICO 8

Cambios en el nivel socioeconómico por área (2003-2013)

FUENTE: INEC, CÁLCULOS PABLO SAMANIEGO.

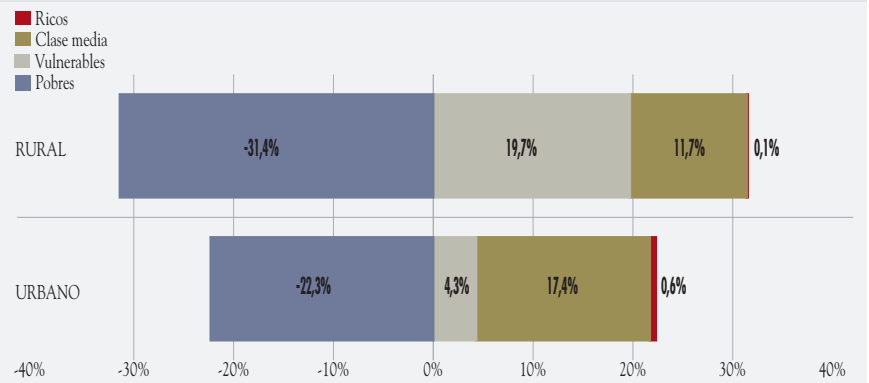


GRÁFICO 9

Cambio en NSE por provincia

FUENTE: INEC, CÁLCULOS PABLO SAMANIEGO.

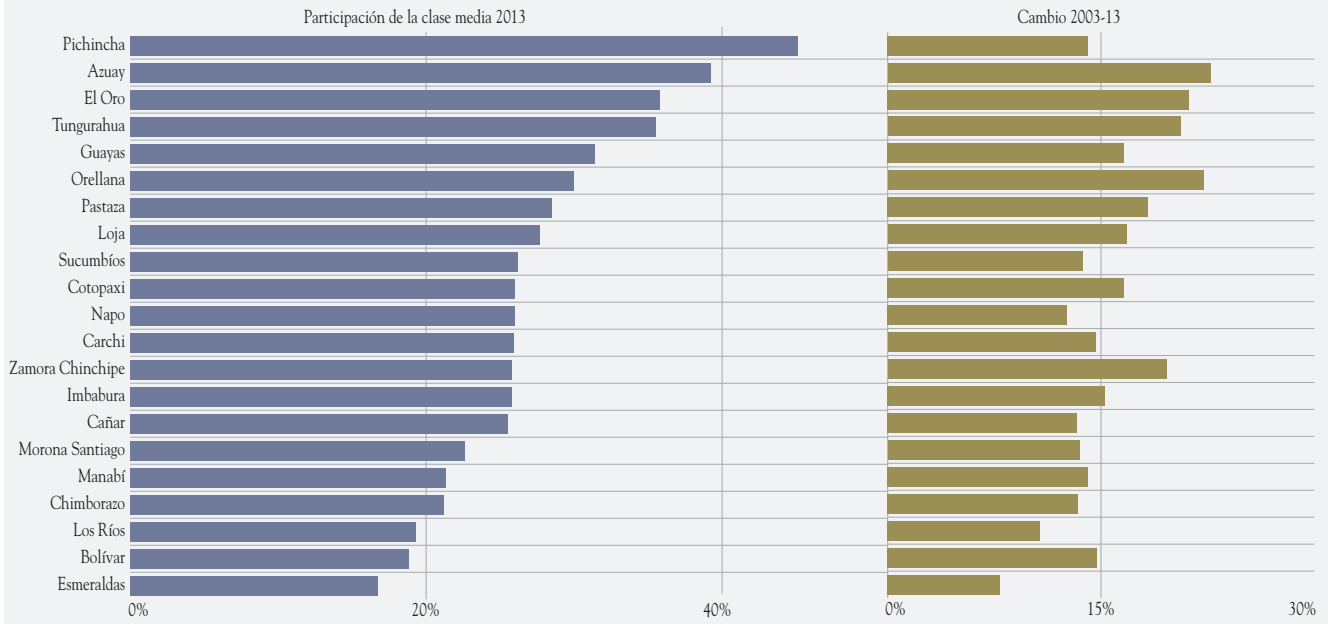
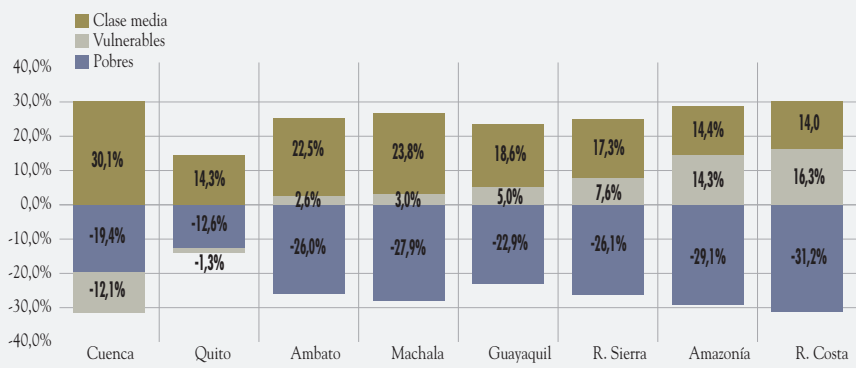


GRÁFICO 10

Cambio en NSE por dominios

FUENTE: INEC, CÁLCULOS PABLO SAMANIEGO.



POBRES, VULNERABLES Y CLASE MEDIA: UNA RADIOGRAFÍA NACIONAL

“En el país existe un efecto de cascada”, comentó, ya que mientras van saliendo los pobres de su condición pasan a formar parte de los vulnerables, y algunos llegan a clase media, pero el grueso de los vulnerables “sigue siendo un gran problema para el país”. Añade que, si bien es cierto que la clase media ha crecido, “hay un sector vulnerable que merece un constante seguimiento y evaluación” (Gráfico 7).

A nivel urbano y rural, existen dos procesos distintos porque, mientras en el rural gran parte de la pérdida de pobreza pasa a vulnerabilidad, en el sector urbano, casi toda la pérdida de pobreza pasa a la clase media (Gráfico 8).

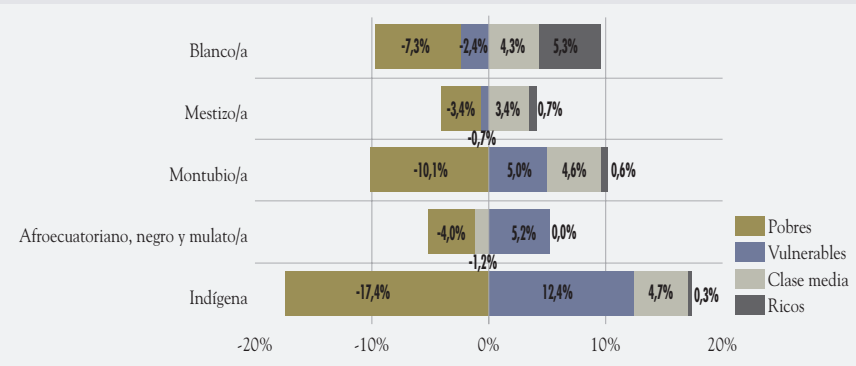
Lo mismo se observa a escala provincial. Hay provincias como Azuay y dos amazónicas que han tenido un excelente desempeño y han logrado tener una clase media mucho más grande, como se muestra en el Gráfico 9.

Por ciudades, el mayor y más importante cambio se da en Cuenca. Toda la reducción, tanto de pobreza como de vulnerabilidad, se va directamente a la

GRÁFICO 11

Cambio en NSE por autoidentificación étnica (2010-2013) cambio de metodología

FUENTE: INEC, CÁLCULOS PABLO SAMANIEGO.



clase media. Cuenca ahora exhibe los niveles de pobreza más bajos del país. En segundo lugar, está Quito que también muestra una reducción de pobres y vulnerables, pero en mucha menor proporción que Cuenca (Gráfico 10). “En el resto de ciudades, la pobreza pasa a vulnerabilidad en distintas escalas hasta llegar a la Costa, sin contar con Guayaquil y Machala, donde más de la mitad de los que dejan de ser pobres pasan a ser vulnerables”, señala Samaniego.

Por pertenencia étnica, se mantiene la estructura de lo que siempre ha ocurrido en el país, dijo Samaniego. Quienes se autodefinen como blancos y mestizos son quienes mayoritariamente pasan de pobres a clase media, mientras que en los indígenas y afroecuatorianos la reducción de la pobreza se queda en la vulnerabilidad (Gráfico 11).

Para el catedrático, si bien las líneas generales son halagadoras, aún existen muchas diferencias al interior del país. “Lo más preocupante es que los indígenas en su gran mayoría pasan al grupo de vulnerables y, al igual que los afroecuatorianos, no dejan de ser en mucha menor proporción que los blancos y los mestizos. Eso indica que no hay un cambio estructural profundo”, argumenta.

LA DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO Y SU APOORTE A LA CLASE MEDIA

La conclusión principal es que se evidencia un aumento de 12,9 puntos porcentuales de la participación de la clase media en el ingreso nacional (Gráfico 12), que es la suma de todos los ingresos de los trabajadores que reportan las encuestas de empleo. De esta forma, se muestra que 53% del ingreso nacional está concentrado en la clase media, mientras que los pobres pierden radicalmente su participación en el ingreso —debido a que cada vez son menos—, mientras que los vulnerables conservan una participación alta.

Ahora bien, ¿dónde se generaron los ingresos que hicieron posible este cambio? “Lo que existe es un incremento de los ingresos y la mayor parte de estos están dados por remuneraciones o

GRÁFICO 12
Distribución del ingreso

FUENTE: INEC, CÁLCULOS PABLO SAMANIEGO.

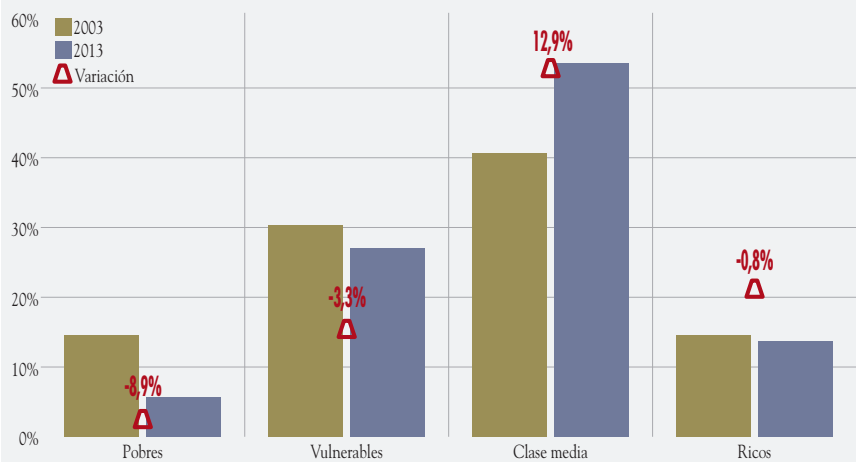


GRÁFICO 13

Fuente de los ingresos (millones de \$ deflactados por el IPC)

FUENTE: INEC, CÁLCULOS PABLO SAMANIEGO.

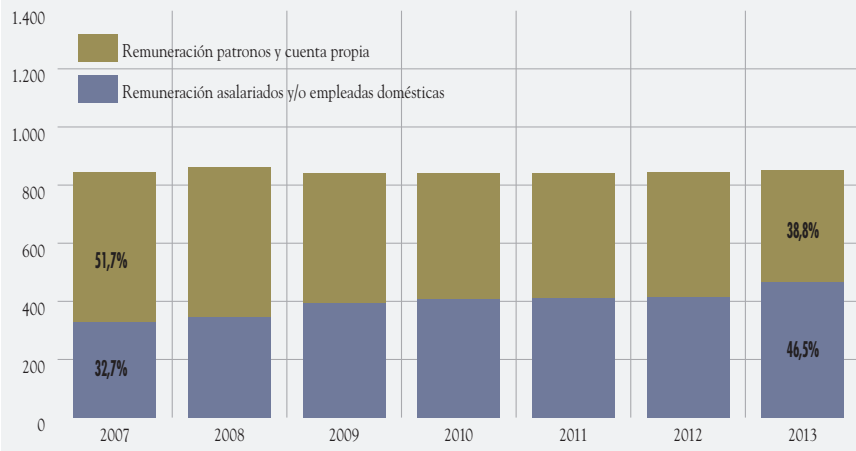


GRÁFICO 14

Estabilidad laboral

FUENTE: INEC, CÁLCULOS PABLO SAMANIEGO.

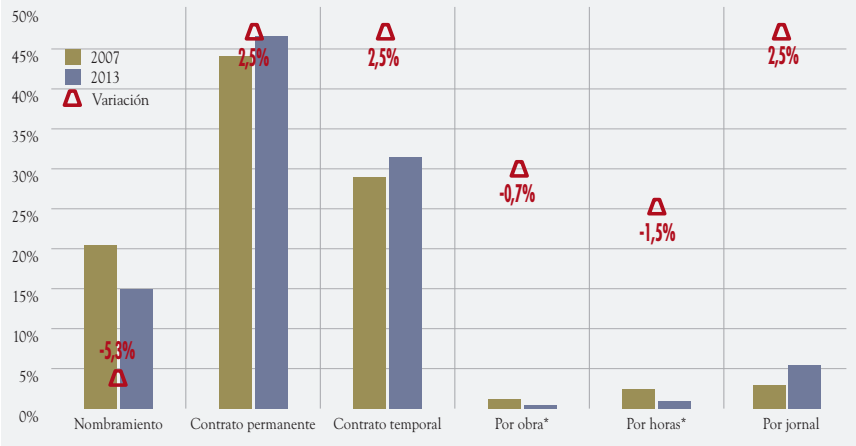


GRÁFICO 15

Calificación ocupacional

FUENTE: INEC, CÁLCULOS PABLO SAMANIEGO.

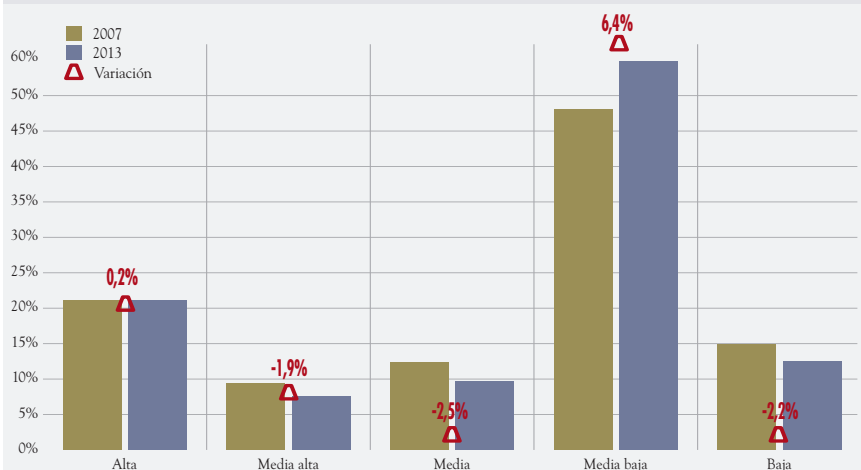


GRÁFICO 16

Escolaridad de las calificaciones ocupacionales media y media baja

FUENTE: INEC, CÁLCULOS PABLO SAMANIEGO.

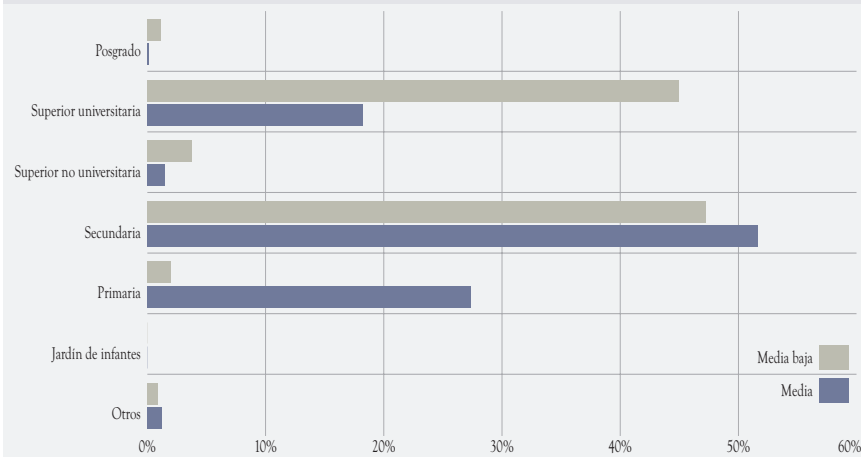
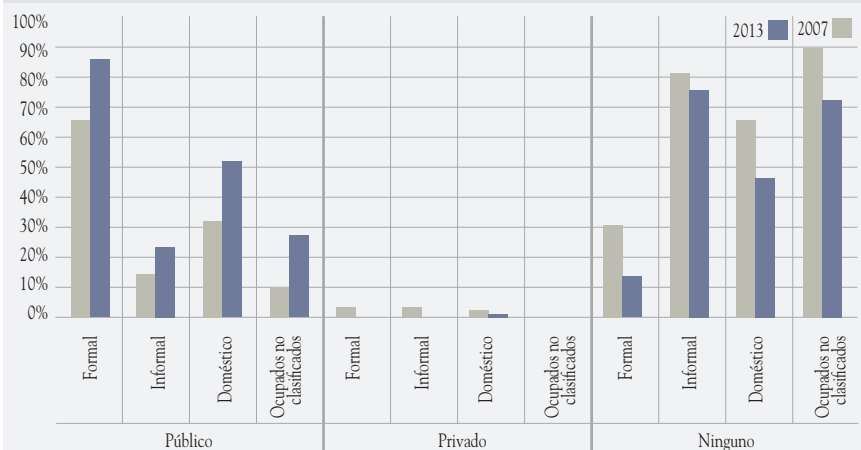


GRÁFICO 17

Afiliación a la seguridad social

FUENTE: INEC, CÁLCULOS PABLO SAMANIEGO.



salarios”, dice Samaniego. Esta categoría se expande de 32% a 46% (Gráfico 13). Por otro lado, existe una menor participación de la remuneración como patronos y cuentas propias, es decir, se achica el segmento de emprendedores y empleados por cuenta propia, lo que hace ver que toda la clase media se suma más a empleos asalariados que a tener una ocupación por cuenta propia. Analizando qué determinó el crecimiento de los ingresos en la clase media, se evidencia que 93% está explicado por los salarios. Es decir, existe una formalización o salarización de los empleados apoyada en la política de revisión del salario mínimo que desde 2008 está en crecimiento constante.

UNA CLASE MEDIA AÚN VULNERABLE

Para Samaniego la primera vulnerabilidad es que el porcentaje de personas pertenecientes a la clase media que tienen nombramiento en su lugar de trabajo es muy reducido (15%), con tendencia a la baja si se compara 2007 con 2013 (Gráfico 14). Existe un aumento pequeño del contrato permanente, categoría en la que se agrupa la gran mayoría de los empleados que permanecen en la clase media, y existe un pequeño crecimiento del contrato temporal, “lo que no es deseable en términos de seguridad laboral, y en términos de ingresos en el largo plazo”.

La segunda vulnerabilidad es la calificación ocupacional. En la calificación alta están los gerentes, directores, etc.; en la media alta, están los investigadores y profesionales; en la media, quienes son ayudantes de la media alta; en la media baja, los vendedores y obreros calificados, y en la baja, básicamente los jornaleros o quienes se dedican a actividades agrícolas (Gráfico 15).

La preocupación —en palabras de Samaniego— radica en que 53% de la población de la clase media pertenece al estrato de calificación laboral medio bajo, lo que quiere decir que es gente que ocupa posiciones que requieren pocas aptitudes y, por ello, no puede por

sí misma sostener su condición actual de clase media porque es muy flexible a *shocks* externos.

Por ejemplo, si es que una empresa tiene problemas, los primeros de quienes prescindirán serán de aquellos de clase media y media baja porque, además, más de la mitad de quienes ocupan estos puestos tienen muy bajo nivel de educación (Gráfico 16). “Eso implica que, frente a los cambios, ellos son absolutamente frágiles, y hay el peligro de que regresen rápidamente a la clase vulnerable”.

Samaniego considera que si bien la afiliación al IESS ha crecido en la clase media, sobre todo en el sector formal que tiene a 80% de sus empleados afiliados, eso no pasa con el sector informal, en el que la gran mayoría (75%) no tiene ningún seguro (Gráfico 17). “Entonces no hay una red de protección social que pueda socorrer a esta clase que ha ascendido, pero que puede perder rápidamente los beneficios que ha alcanzado.

En el Ecuador no hay seguro de desempleo, por tanto, la situación se vuelve mucho más complicada”.

El experto expresó su convencimiento de que uno de los puntos primordiales, en términos de análisis económico y político, es pensar sobre el problema que encierra que una cuarta parte de la clase media pueda regresar fácilmente a la condición de vulnerabilidad si es que no se toman políticas públicas adecuadas. Dijo que una política pública adecuada será tener un proceso acelerado de formación de quienes están considerados como “sector medio bajo” en la escala ocupacional dentro de la clase media.

“Tampoco sabemos cómo se van a comportar las empresas y cuál va a ser el efecto del anunciado cambio de la matriz productiva. Si es que cambia, ¿cómo va a ser ese cambio?, ¿a qué sectores va a potenciar? Vemos que la clase media no tiene los niveles de calificación adecuados para entrar en procesos de producción más sofisticados. Entonces, habría que comenzar a pensar en cómo compatibilizar este cambio de la matriz productiva con la seguridad en el empleo y en los ingresos para esta clase media emergente”. **G**

NOVEDADES TRIBUTARIAS

Nuevos requisitos de llenado de tiquetes de máquinas registradoras y taxímetros

En el Suplemento del Registro Oficial N° 315 del 20 de agosto, el Servicio de Rentas Internas (SRI) publicó su Resolución N° NAC-DGERCGC14-00581, en la que dispuso lo siguiente:

- La incorporación como requisitos de llenado, la identificación del adquirente con sus nombres y apellidos o razón social, y número de registro único de contribuyentes (RUC) o cédula de identidad o de ciudadanía o pasaporte.

- Los datos de identificación podrían ser incorporados de manera manual por parte del receptor o emisor de los tiquetes de máquinas registradoras y taxímetros.

- Las transacciones que realicen los contribuyentes utilizando tiquetes de máquinas registradoras y taxímetros servirán para sustentar gastos, para efectos de la determinación del impuesto a la renta, siempre que se identifique al adquirente conforme lo señalado anteriormente.

PRESENTACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS PROVISIONALES A LA SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

La Superintendencia de Compañías habilitó, dentro de su sistema informático, la presentación de balances provisionales del ejercicio 2014. Esta opción fue implementada como una alternativa para que las compañías que entraron en causal de disolución puedan superar dicho estado, sin necesidad de efectuar un aumento de capital.

Para que las compañías que se encuentren en causal de disolución, por haber generado pérdidas que superen el límite legal, puedan acceder a la presentación de balances provisionales, deberán cumplir con los siguientes requisitos:

- Haber contestado la comunicación masiva enviada por la Superintendencia de Compañías dentro de los 30 días concedidos.

- Haber realizado una proyección de sus estados financieros correspondientes al ejercicio fiscal 2014.

- Que en dicha proyección:
 - Las pérdidas acumuladas no superen 50% del capital social más reservas.
 - En 2014 se estimen utilidades que puedan absorber las pérdidas acumuladas de la compañía de tal forma que sean menores a 50% del capital de la compañía más sus reservas.

Los balances presentados a la Superintendencia de Compañías serán sujetos a revisión por dicha institución y, en caso de considerarlo pertinente, se podrán realizar requerimientos de información adicional, a fin de sustentar la información financiera presentada.

NOTIFICACIÓN A TRAVÉS DEL PORTAL ELECTRÓNICO DEL SRI

El SRI, mediante Resolución N° NAC-DGERCGC14-00435, estableció que ciertas actuaciones administrativas serán notificadas a través de Internet, en el portal institucional www.sri.gob.ec.

Entre las actuaciones administrativas que podrán ser materia de notificación a través del portal electrónico del SRI, están:

- Devoluciones por pago indebido o en exceso del impuesto a la renta por peticiones o reclamos de hasta \$ 5.000,00 y \$ 1.000,00 para personas naturales y sociedades, respectivamente;

- Devolución del impuesto al valor agregado;

- Oficios persuasivos;
- Oficios de inconsistencias;
- Oficios de corrección del cálculo de anticipos;

- Resoluciones absolutorias emitidas en los procesos de gestión de infracciones;

- Resoluciones y oficios relacionados con la exoneración, reducción y rebaja del impuesto a la propiedad de vehículos motorizados y del impuesto vehicular a la contaminación ambiental. **G**

Información elaborada por Tributum Consultores. info@tributum.com.ec