

De las mediciones a las percepciones Economía a flote, pero en la incertidumbre

< POR MARÍA DE LA PAZ VELA >

De un tiempo a esta parte, las estadísticas económicas que se manejan en el país están bajo cuestionamiento. La credibilidad de las instituciones que las producen ha sido puesta en tela de juicio, primero por el presidente de la República, Rafael Correa; luego, como en el reflejo de un espejo, la opinión pública también duda del cálculo del PIB, de la inflación o del empleo, variables cuya medición fue manejada con seriedad en el pasado. Anteriormente, algunos gobiernos trataron de “maquillar” el dato de crecimiento, pero un Banco Central del Ecuador de sólida institucionalidad lo impidió.

En 2008, por primera vez desde que se tiene memoria, el país carece de cifras del crecimiento del PIB, pese a que ya ha transcurrido medio año desde el cierre del ejercicio del año previo. El Banco Central y sus técnicos han recibido acusa-

ciones directas del primer mandatario sobre su falta de conocimientos, y el gobierno comunicó que contrataría técnicos argentinos para verificar las cifras que se procesan en el Central y en otras instituciones.

El anuncio causó revuelo a nivel nacional e internacional, pues en Argentina se están manipulando las cifras para favorecer a los gobiernos del matrimonio Kirchner. Como se sabe, el marido encausó penalmente a los técnicos del Instituto Nacional de Estadísticas y Censos de Argentina por no publicar cifras favorables al gobierno, y la esposa continúa con la sustitución de técnicos profesionales por allegados al régimen. Es un gran retroceso que el gobierno de la revolución ciudadana haga operar a los agentes económicos en la oscuridad, ante la ausencia y desconfianza de cifras y resultados.

¿SE PRODUJO MÁS EN 2007? ¿Y EN EL PRESENTE AÑO?

Lo que cámaras, bancos, gremios, institutos de investigación... y organismos del propio gobierno se preguntan ahora es si el valor total de los bienes y servicios generados en la economía en 2007 fue mayor que en 2006, y en qué porcentaje creció esta producción. Lo mismo se preguntan sobre el presente año, ¿en cuánto está creciendo la producción?

El último año con una medición creíble del PIB fue 2006, con un monto de producción de \$ 41.408 millones corrientes. Después, el Banco Central del Ecuador (BCE) publicó cifras que mostraban un crecimiento de 2,6% en 2007, y una previsión de 4,3% para 2008, que permanecen en el sitio web de esa institución, pero sin sustento (*Cuadro 1*).

El Fondo Monetario Internacional (FMI) señala un crecimiento de apenas 1,9% en 2007, o sea \$ 310,4 millones menos de producción que lo afirmado por el BCE, pero la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal) dio una medición mayor a la del BCE. Ambas instituciones extranjeras prevén que en 2008 la producción sería \$ 893 millones y \$ 509,7 millones menos, respectivamente, que las previsiones iniciales del ex instituto emisor.

Estas diferencias son demasiado significativas como para ignorarlas. Para completar la confusión, a inicios de junio el Ministerio de Finanzas expuso nuevas cifras sobre el crecimiento del PIB en 2007, 2%, y en 2008, 3,1%. Estas cifras han sido atribuidas al Banco Central aunque nunca fueron publicadas en la página web de esa institución.

FALTA DE TRANSPARENCIA E INCERTIDUMBRE EN LAS CIFRAS

En la corta memoria colectiva, no se había atravesado por una incertidumbre de tanto peso y por tanto tiem-

CUADRO 1
EL PIB EN DUDA Y BAJO ESCRUTINIO
(MILLONES \$)

	En tasa de crecimiento		En monto (en miles \$)		Diferencia BCE/otros	
	2007	2008	2007	2008	2007	2008
Banco Central	2,6	4,3	42.498.865	44.305.067	-	-
Ministerio de Economía	2,0	3,1	42.213.320	43.521.933	285.545	783.134
Fondo Monetario	1,9	2,9	42.188.479	43.411.945	310.386	893.122
Cepal	2,7	3,0	42.519.694	43.795.285	-20.829	509.782

FUENTE: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR (BCE).

SENPLADES DICE QUE SOLUCIONARÁ EL CAOS DE LAS ESTADÍSTICAS NACIONALES

En un taller de presentación del Sistema Nacional de Información de la Secretaría Nacional de Planificación Económica y Social (Senplades), realizado el 23 de junio, se afirmó que las mediciones de crecimiento económico son "incorrectas" y que la información de Cuentas Nacionales es "incompleta e imperfecta", lo cual afecta la capacidad de gestión del gobierno y la toma de decisiones. En consecuencia, se dijo, dicha secretaría buscará integrar la información de las distintas instituciones en una misma plataforma tecnológica, y superar el problema de lo que llaman "el desmantelamiento del sistema estadístico nacional que genera información heterogénea en cantidad, calidad y oportunidad".

Todo lo que se haga por mejorar las estadísticas está bien. Una buena noticia es que el 30 de junio se presentó al país una misión de la Cepal, presidida por el director de División de Estadística y Proyecciones Económicas, **Luis Becarria**, para trabajar en la revisión de cuentas nacionales y estadísticas generadas por el BCE y por otras entidades. Es de esperar que los que alteraron las estadísticas argentinas no vengán al país... pero el riesgo de que cualquier rato lleguen los expertos en maquillaje no está descartado.

po respecto de las cifras económicas. Ordinariamente, el BCE entregaba el dato del PIB de manera puntual hasta 90 días después de cada trimestre.

Pero esa institución, con 81 años de vida y una credibilidad que pocas instituciones habían logrado crear en el pasado, perdió prestigio al caer manipulada por el poder que jugó a favor de intereses privados durante la crisis financiera de 1998-2000.

A pesar de ello, las mediciones estadísticas se respetaron y mantuvieron credibilidad hasta 2006 (*Cuadro 2*), no obstante, varios intentos gubernamentales de que se publicaran resultados favorables a ellos. Eran llevadas por técnicos en cuya capacitación el país ha invertido recursos por décadas, con metodologías ajustadas a convenciones internacionales, susceptibles de comparación internacional. Sin embargo, no estuvieron

CUADRO 2
EL PIB HISTÓRICO ES CREÍBLE

Años	% anual
1995	1,75
1996	2,40
1997	4,05
1998	2,12
1999	-6,30
2000	2,80
2001	5,34
2002	4,25
2003	3,58
2004	8,00
2005 (sd)	6,00
2006 (p)	3,90

FUENTE: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR (BCE).

exentas de críticas; se conocía de las revisiones de magnitud que se hacían entre versiones iniciales del crecimiento (previsiones) y versiones definitivas. También se sabía de los subregistros de exportaciones e importaciones por fallas en el sistema de la Corporación Aduanera Ecuatoriana y porque en el país opera una

economía subterránea de gran magnitud que, por sus características, es muy difícil de incluir en las cifras oficiales.

Un factor adicional empeoró las cosas: la reforma de la Ley Orgánica de Aduanas eliminó la obligación de los exportadores e importadores de solicitar autorización al BCE, con lo que, aunque se eliminó un paso burocrático, se perdió un punto de registro de estas operaciones. Además, en otra reforma legal, se eliminó la obligación de las entidades del gobierno de contar con la autorización de esta institución para contratar deuda externa, con lo que, ahora, la incertidumbre se extiende a la cuenta de capitales.

Las fallas tendrían que corregirse aumentando la transparencia en la información, dando mayor peso institucional al BCE y valorando su rol en la contabilidad nacional. Pero en lugar de transparentar, hoy por hoy solo el presidente del Directorio o el gerente general pueden dar información, lo que contraría la Ley de Acceso a la Información Pública y los compromisos internacionales asumidos por esa entidad (*Ver carta del BCE al lado*). Por otra parte, esos funcionarios son difíciles sino imposibles de alcanzar. A pesar de que GESTIÓN solicitó el 30 de mayo una entrevista con el Ec. **Robert Andrade**, 35 días después, al cierre de esta edición, ésta no fue concedida.

¿CUÁNTO REPRESENTAN Y CÓMO CRECEN LOS SECTORES PRODUCTIVOS?

Usualmente, al final de cada año, se tenían previsiones de crecimiento sectorial creíbles para el año venidero, pero con el argumento del actual gobierno de que las cifras están en revisión, en 2008, los valores publicados para los sectores corresponden al poco creíble crecimiento total de 4,25%. Entonces, es mejor hacer referencia al crecimiento histórico de los sectores (*Cuadro 3*) y revisar su aporte (*Cuadro 4*) a la producción interna bruta.

Entre 2000 y 2006, la producción creció 9% en la pesca; 8,4% en la construcción; 6,7% en la banca e instituciones

SECTOR PETROLERO PÚBLICO: MEDICIONES CORRECTAS PERO DESFAVORABLES

Así como las medidas de un modelo de ropa son muy importantes para el diseñador, las cifras del sector petróleo interesan a los ciudadanos del país petrolero. Y, aunque las actuales son creíbles, no son nada alentadoras pues, en lugar de subir el volumen de producción, ésta viene cayendo, mientras del monto de inversiones previstas en el presupuesto de Petroecuador se utilizó apenas en 12% en el primer trimestre de 2008; es decir que el ente público, ahora que tiene recursos, carece de capacidad de ejecución.

Petroecuador, que iba a incrementar la producción en 8% en 2008, redujo esta previsión a 1%, lo cual perjudica al país, al ser el año de mayores precios del petróleo en la historia petrolera. Esto significa que producirá un total de 62,3 millones de barriles de crudo durante este año, es decir, cinco millones menos que lo previsto a inicios de 2008. Este año la producción promedio diaria será de 170.224 barriles, cuando lo programado en enero fue de 183.962 barriles. En diciembre de 2008, la producción diaria llegaría a 175.000 barriles. La Unidad del Bloque 15, hoy Petroamazonas, también ingresó en esa reprogramación. El gerente de la Unidad, **Wilson Pástor**, precisó que en este año producirán 100.017 barriles de crudo por día, cuando lo previsto era alcanzar 106.981 barriles. Una vez más, el aporte al PIB del sector petrolero no apuntala el crecimiento del PIB de más de 3% que el gobierno asegura habrá en 2008.



CUADRO 3
CRECIMIENTO SECTORIAL PROMEDIO HISTÓRICO EN DOS PERÍODOS

Tasa anual promedio	95-06	00-06
PIB	3,2	5,2
Agríc., ganad., caza y silvicultura	4,8	4,0
Pesca	4,1	9,0
Explotación de minas y canteras	3,3	5,0
Industria manufacturera	3,2	5,5
Suministro de electricidad y agua	5,1	0,8
Construcción	3,7	8,4
Comercio al por mayor y menor	2,3	4,0
Transporte y almacenamiento	2,7	1,7
Intermediación financiera	-3,0	6,7
Otros servicios	4,6	5,6
Servic. intermed. financiera indirectos	-0,2	6,3
Adm. pública, defensa, seg. social afil.	2,3	2,4
Hogares privados con serv. doméstico	2,8	2,7

FUENTE: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR.

CUADRO 4
APORTE SECTORIAL A LA PRODUCCIÓN INTERNA (A PRECIOS DE 2000, EN %)

Ramas de actividad \ Años	2006 p
Otros servicios	15,6
Comercio al por mayor y al por menor	14,5
Manufactura (sin refinación de petróleo)	13,9
Explotación de minas y canteras	12,7
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	10,4
Construcción y obras públicas	8,5
Transporte, almacenamiento y comunicación	7,3
Servicios gubernamentales	4,5
Servicios de Intermediación financiera	2,1
Suministro de electricidad y agua	0,8
Servicio doméstico	0,2
Serv. Intermediación financiera indirectos	-2,6
Otros elementos del PIB	12,2
Producto Interno Bruto	100,0

(P) CIFRAS PROVISIONALES. FUENTE: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR.

financieras; 5,5% en la industria manufacturera; 5,0% en la industria petrolera; 4% en la agricultura, y 4% en el comercio al por mayor y menor. Los sectores que más aportaron al PIB en 2006 fueron: comercio al por mayor y al por menor 14,5%; industria manufacturera 13,9%; explotación de minas y canteras (incluye petróleo) 12,7%; agricultura 10,4%; construcción 8,5%; transporte 7,3%.

Una gestión oportuna y técnica de la Superintendencia de Compañías, con técnicos y no con políticos a la cabeza, permitiría tener cifras actualizadas, en el nivel microeconómico, de las distintas ramas y subramas de actividad, como ocurre en los países vecinos. Pero a lo largo de los años, esa entidad se ha vuelto la más hermética y huraña de las entidades estatales.

Contrasta esta actitud con la necesidad imperiosa en un régimen democrático de transparencia sobre las cifras empresariales (balances, ventas, impuestos, etc.). Ello es indispensable para conocer la dinámica económica, promover la competencia, dotar a los sectores empresariales de la infraestructura estatal de soporte a la competitividad, tales como ventanillas empresariales donde puedan tramitar certificados de calidad, registros sanitarios, trámites de aduanas, etc., de forma ágil, de manera que faciliten la gestión empresarial.

Sobre una burocracia que cuida las cifras como que fuera dinero propio, el

riesgo de designar políticos afines al régimen en cargos tan importantes es que se instauren manipulaciones políticas, como los “diezmos” para continuar en el cargo.

Ya que no se cuenta con las mediciones actualizadas de los sectores y en cumplimiento de su papel periodístico, GESTIÓN ha optado por entrevistar a actores fundamentales de los sectores productivos representativos, para evaluar con percepciones cómo está su desempeño y perspectivas (Ver, desde la página 18 de esta entrega, las entrevistas realizadas por Lorena Castellanos).

DEPRECIACIÓN DEL DÓLAR E INFLACIÓN YA SON DE TODOS

Tanto los hogares como las empresas están afectados por el resurgimiento de la inflación, fantasma que se había alejado desde 2003 cuando, tras una década de inflaciones de dos dígitos y de haber perdido la moneda y la política monetaria, uno de los logros más esperados de la dolarización se plasmó en firme, al cerrar ese año en 6,07% y con tendencia a la baja.

Tras caer a menos de la mitad de ese nivel en los últimos cuatro años, la inflación ha vuelto a repuntar, amenazando con volver a dos dígitos quizá antes de fines de 2008, lo que afecta sobre todo a los más pobres (Gráfico 1).

Estas mediciones del INEC todavía son confiables y es de esperar que no sean alteradas como ocurrió en Argentina.

Hay otros factores internacionales en el entorno. Uno es la revaluación del peso colombiano frente al dólar: si en 2002 se requerían 2.854,69 pesos colombianos para adquirir un dólar, en junio de 2008 se cambia un dólar por 1.652,41 pesos, una revalorización de 42,5% frente al dólar, lo que encarece los productos colombianos. En Perú también hay una revaluación de 21,5%, pues si en 2002 se requerían 3,5 nuevos soles peruanos por dólar, en junio de 2008 se cambiaban 2,88 nuevos soles por dólar. ¿Qué implica esto para el Ecuador? Que los insumos y bienes que se importan de los dos países vecinos se encarecen por la depreciación de la moneda que hoy usa el país, el dólar. Con respecto al euro, la apreciación fue de 52% en el mismo período (Gráfico 2), lo cual afecta al 16% de exportaciones.



FUENTE: BASES MULTIPLICA.



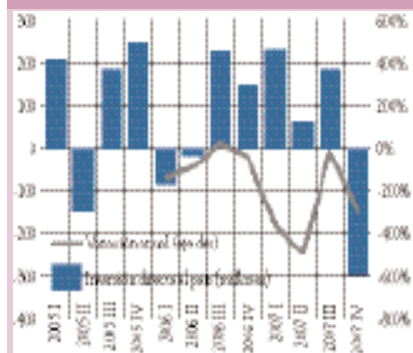
FUENTE: INEC.

En 2006 y en 2007, años caracterizados por procesos políticos y con un discurso oficial contrario a la inversión privada y extranjera, la caída de la inversión extranjera directa (IED) es impresionante frente a años anteriores, situación que desfavorece el crecimiento del PIB.

SECTOR PRIVADO: AHORRO NO SE CANALIZA A INVERSIÓN Y QUEDA EN EL CORTO PLAZO

Con cifras plenamente confiables de la Superintendencia de Bancos, originadas en los bancos privados, se observa que en el sistema financiero los depósitos continúan creciendo en cantidad, aunque a un menor ritmo, al punto que si en diciembre de 2002 crecían a 25% anual, en abril de 2008 ese ritmo bajó a 12,5%, en una clara desaceleración a

GRÁFICO 5
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA
A LA BAJA



FUENTE: BCE.

partir de diciembre de 2004, que no se ha logrado revertir en los dos últimos años (Gráfico 6). Se trata de depósitos que llegaron a \$ 11.922 millones en mayo de 2008. Los dueños del dinero, o sea los clientes de los bancos, prefieren los depósitos a la vista (69%) que rápidamente pueden retirar, antes que los depósitos a plazo (31%) (Gráfico 7), sea por desconfianza e incertidumbre sobre la situación política o por dudas sobre el sistema financiero, constantemente atacado por declaraciones presidenciales. El hecho de tener depósi-

tos de corto plazo limita el financiamiento a mediano y largo plazo.

De la incertidumbre que genera un proceso político que entraña cambios a la Constitución, a las leyes y hasta al sistema económico; de la inflación y la depreciación del dólar; de la falta de una política comercial clara con otros países y del discurso contra los empresarios, se puede deducir que la inversión privada nacional no es dinámica. En efecto, al observar el crédito al sector privado, se ve que en los dos últimos años su ritmo de crecimiento baja de 25% a menos de la mitad (12% en 2007) y a la quinta parte (5%) en abril de 2008 (Gráfico 8). Las solicitudes de crédito de las empresas son menores, pues las iniciativas de nuevos proyectos productivos se han limitado en un ambiente en el que se han priorizado los cambios políticos y la estructura legal de la economía. El índice de Confianza Empresarial de Deloitte & Touche muestra un estancamiento a tono con la escasa inversión privada. Curiosamente, en este período de incertidumbre, el índice de confianza empresarial medido por el Banco Central ha subido (Gráfico 9). La falta de inversión privada no favorece el crecimiento y la generación de empleo.

FISCO: ALTO GASTO CORRIENTE Y BAJAS INVERSIONES

El pronóstico oficial de crecimiento del PIB de 3,1% en 2008 no es com-

GRÁFICO 6
DEPÓSITOS CRECEN A MENOR RITMO QUE
EN AÑOS ANTERIORES



FUENTE: SUPERINTENDENCIA DE BANCOS.

GRÁFICO 7
DEPÓSITOS A LA VISTA EL DOBLE
QUE DEPÓSITOS A PLAZO



FUENTE: SUPERINTENDENCIA DE BANCOS.

patible con la gran disponibilidad de recursos fiscales para gasto de capital, de \$ 4.470 millones. Si esas transferencias se plasmasen en proyectos ejecutados, el crecimiento estimado del gobierno sería mayor, pues se trataría de

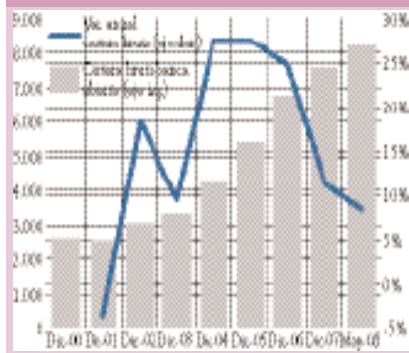
CUADRO 5
PRESUPUESTO DEL GOBIERNO CENTRAL LLEGA A \$ 13.303 MILLONES
(MILLONES U\$)

	Proforma 2008 sin reformas	Proforma 2008 con reformas*	Variación
TOTAL INGRESOS	8.374	11.390	3.016
Ingresos petroleros	2.113	4.199	2.087
Ingresos tributarios	5.027	6.296	1.268
A la renta	1.239	2.360	1.121
Ingresos no tributarios	1.234	895	-339
TOTAL GASTOS	9.229	12.150	2.921
Gastos corrientes	6.319	7.680	1.361
Transferencias corrientes	1.363	2.748	1.385
Transferencias de capital	2.911	4.470	1.560
RESULTADO GOBIERNO CENTRAL	-855	-761	95
Ingresos + desembolsos	10.358	13.303	2.945
Gastos + amortizaciones	10.358	13.303	2.945

* INCLUYE REFORMA TRIBUTARIA Y LEY DE RECUPERACIÓN DE FONDOS PETROLEROS. ACTUALIZADO EL 29 DE ABRIL.

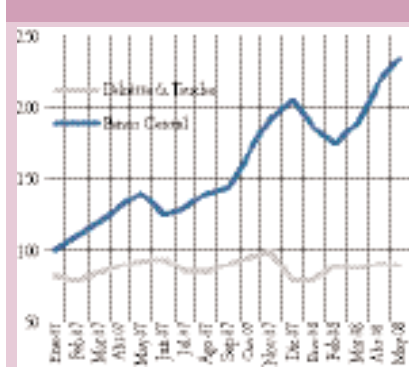
FUENTE: MINISTERIO DE FINANZAS.

GRÁFICO 8
MENOR CRECIMIENTO DE CRÉDITOS
EN LOS DOS ÚLTIMOS AÑOS



FUENTE: SUPERINTENDENCIA DE BANCOS.

GRÁFICO 9
CONFIANZA EMPRESARIAL ESTANCADA



FUENTE: BCE.

un monto gigantesco de recursos destinados a proyectos de hidroelectricidad o de hidrocarburos; pues apenas 26,14% de la inversión de capital se ha ejecutado. El potencial es para futuros años.

Con una expectativa tan baja de crecimiento, aun si fuese cierto el 3,1% oficial, ¿cómo puede incrementarse la expectativa de recaudación tributaria en 25%? En efecto, el aumento esperado de \$ 1.268 millones en recolección de impuestos implica ese crecimiento como resultado de la Ley de Equidad Tributaria, frente al mencionado crecimiento del PIB. Entonces, la política tributaria opera de manera anticíclica, privilegiando la visión fiscal por sobre la producción. Por otra parte, llama la atención que 63% del gasto esté destinado a bienes y servicios corrientes y solamente 37% a la inversión de capital (Cuadro 5). Ese desequilibrio no favorece el crecimiento económico.

Un primer semestre de estancamiento y de una sorpresiva inflación

◀ POR MARÍA LORENA CASTELLANOS ▶

CONSTRUCCIÓN

“EN GENERAL SE HA DEMORADO MÁS EL RITMO DE LA CONSTRUCCIÓN”

Este año, las constructoras han tenido que enfrentar un doble desafío: por un lado, asumir mayores precios de los materiales de construcción, pues vendieron las viviendas con anterioridad a un precio fijo y, por otro lado, negociar con entidades financieras más cautelosas al momento de otorgar crédito hipotecario y crédito al constructor. También hay noticias positivas. Para el ingeniero René Naranjo, gerente general de Naranjo Ordóñez, una firma constructora de Quito, la mayor liquidez en la economía ecuatoriana, producto del alza del precio del petróleo y el significativo aumento de las reservas, ha permitido que más gente pueda endeudarse. La agitación política del país ha influido positivamente en el sector, debido a la disminución de la preferencia por ahorrar, pero ha significado más restricciones de la banca.

El efecto del alza de los materiales de construcción

Según René Naranjo, los precios de la construcción subieron alrededor de 7% el año pasado. Para este año él proyecta 12%. El encarecimiento de las importaciones, por la revalorización de otras monedas con respecto al dólar, ha agravado la situación. Por ejemplo, dice que “la apreciación del peso chileno ha encarecido el cobre. Otros materiales de construcción también subieron.

Varios empresarios consultados por GESTIÓN coinciden en sus evaluaciones del primer semestre del año. La inflación afecta a todos. El mandato de la tercerización no se sintió en aquellas empresas que tenían un personal tercerizado mínimo. Se pide estabilidad política para producir más y para planificar mejor las inversiones.

Específicamente el hierro ha subido 100%”. El empresario explica que “la depreciación del dólar afecta a la construcción de manera considerable, pues al subir los costos netos de los materiales también suben otros factores como el transporte, el almacenamiento y la mano de obra”. Así, este año, Naranjo Ordóñez ha tenido un reajuste de precios de alrededor de 10%.

Por ello, Naranjo cree que en el futuro todas las constructoras incluirán en sus contratos una cláusula de reajuste de precios: “Es muy difícil para el constructor mantener precios de sus construcciones cuando los precios de los insumos y materiales están fuera de su control. En poco tiempo se eliminará la figura de ‘vender a precio fijo’, que era una de las ventajas para los compradores”. No obstante, explica, los precios de Quito y Guayaquil, comparados con los de otras ciudades, como Lima y Bogotá, son aún muy bajos: 30% inferiores a los de la capital de Perú

y hasta 100% más bajos a los de la capital colombiana.

Agitación política, ¿positiva para la construcción?

Según Naranjo, “la agitación política ha hecho que el ahorrista decida invertir en algo sólido como casas y departamentos. Por eso la construcción, motor de la economía, no se ha paralizado estos meses”.

Sobre la incidencia de realización de la nueva Constitución en los proyectos previstos, Naranjo explica que “los constructores dependemos mucho del sector financiero. Si éste da apoyo al sector de la construcción, no veo por qué se paralizaría. Pero si no hay crédito hipotecario y disminuye el crédito al constructor, van a dejar de manejarse nuevos proyectos y la mayoría de constructores se dedicarán al sector público. Si no hay crédito hipotecario, las ventas bajan y los precios de los bienes raíces también”.

La banca más cautelosa, construcción menos dinámica

La agitación política ha generado desconfianza y cautela en el sistema financiero. ¿Qué pasó luego de los cambios en la determinación de las tasas de interés, impulsados por el gobierno en agosto de 2007? Naranjo comenta lo que ha percibido en los últimos meses: “El crédito se ha vuelto más exigente y la calificación, más lenta. Eso ha hecho que se hagan más lentamente los proyectos y, por tanto, haya menos oferta de mano de obra”. Agrega que, en lo que va de 2008, el ciclo construcción-venta se ha vuelto más lento porque “las entidades financieras han sido más cautelosas y mucho más exigentes para la apertura a crédito hipotecario y crédito al constructor”. Y precisa: “Las empresas más experimentadas hemos recibido buena atención de los bancos, que han decidido colocar su dinero en empresas más

sólidas. Pero, en general, ha sido un freno para el sector de la construcción, porque no han estado tan abiertas y ágiles como en otros años para favorecer a todo grupo empresarial que quiera incursionar en la construcción”.

Pero la empresa ha mantenido un crecimiento sostenido

La demanda de mercado ha permitido mantener la curva de crecimiento de Naranjo Ordóñez. “Hemos buscado proyectos no muy grandes pero importantes con respecto al tamaño de la empresa. Tenemos cinco proyectos más que hace un año”, dice Naranjo. Para 2009 tienen proyectados dos centros comerciales, dos hoteles, ocho edificios residenciales, dos edificios de oficinas en Quito y uno en Guayaquil, entre otros. Por ello, necesitarán más empleados. Esto a pesar de que, en 2008, “los costos salariales han subido 10%, lo que se ha indexado al valor de venta. El mercado ha aceptado ese incremento. Han subido los ingresos de la población, hay más liquidez en el mercado, entonces hay más gente que puede endeudarse para comprar una casa”.

Augusto Ordóñez.

El personal tercerizado era mínimo

Cuando llegó la ley, Naranjo Ordóñez ya casi no tenía personal tercerizado. Esos cambios se decidieron con dos años de anticipación, pues se ha constituido un equipo de gente estable. Mantienen tercerizada la seguridad, los servicios y el transporte. El aumento del pago de impuestos

no les afectó significativamente, pues la empresa ha manejado cada proyecto por separado. Es decir, cada proyecto rinde sus utilidades y paga sus impuestos.

“Se requiere generar más confianza del Estado para el sector empresarial”

Para Naranjo, “el apoyo del Estado

sería importante para realizar estudios conjuntos de crédito, generar nuevas fuentes de financiamiento, facilitar la titularización y poner proyectos en bolsa. Se requiere generar más confianza del Estado para el sector empresarial”. Y señala: “El Estado puede ser un muy buen ente de control, dirigido por gente capaz como tiene ahora el gobierno, pero no debe ser ejecutor”.

Naranjo considera que “sería importante que el Estado pueda canalizar, a través de constructores independientes y empresas serias, el volumen de proyectos que quiere llevar a cabo. Y que canalice el crédito y el capital, a través de instituciones serias y solventes que ya existen en el mercado”. Los trámites para construir y sacar a la venta una vivienda son muchos, pero casi no han cambiado en los últimos años.

“Todavía hay nerviosismo”

“Todavía hay un poco de nerviosismo, de cautela e inseguridad de inversionistas y entidades financieras. Cuando la Asamblea termine su labor y la Constitución sea o no aprobada, el constructor se dedicará a su trabajo y con tranquilidad desarrollará el producto que quiere vender”, dice Naranjo. Agrega que “el mercado lo va a absorber, porque existe el dinero necesario. Esa liquidez se va a regar en el mercado. Si el Estado logra dar un ambiente de paz y tranquilidad, será positivo para el inversionista”, concluye Naranjo.

AUTOMOTRIZ

“LA RENTABILIDAD DE LAS DISTRIBUIDORAS ESTÁ AFECTADA POR EL TRASLADO DE LA DEMANDA A VEHÍCULOS DE MENOR PRECIO”

En 2008, la inflación, la depreciación del dólar y los cambios tributarios sí han afectado al sector automotor, mientras el mandato de la tercerización no. Después

RENÉ NARANJO
gerente general de Naranjo
Ordóñez

de transcurrido el primer semestre de 2008, ¿qué esperar para 2009? Nicolás Espinosa señala que: “si el gobierno nacional mantiene los altos niveles de gasto corriente con ajustes salariales generales, la inflación podría proyectarse a cifras sobre 8% anual para 2009, lo cual sería negativo y peligroso en una economía dolarizada”.



NICOLÁS ESPINOSA
presidente ejecutivo
de Automotores
y Anexos S. A.

Mayor parte de la inflación asumida por la empresa

Para Espinosa, en algunos casos, el impacto de la inflación en los costos “ha podido ser trasladado a los consumidores finales. Sin embargo, la mayoría de esos costos han tenido que ser asumidos por la empresa para mantener la competitividad en el mercado y, sobre todo, para que los precios finales más estos costos no sobrepasen los rangos de la escala impositiva del Impuesto a Consumos Especiales” (reformado en diciembre de 2007).

¿Qué ha incidido en la inflación de empresas importadoras y comercializadoras de vehículos? Entre las causas externas, Espinosa asegura que “el aumento de los precios de los combustibles ha afectado los costos de transporte externo” y el mayor precio del hierro y aluminio

inciden directamente en el de vehículos y repuestos. Mientras que las causas internas “afectan directamente los costos de bienes y servicios locales que encarecen nuestra operación”.

“Depreciación del dólar: problema real para el sector automotriz”

“La depreciación del dólar incide en los costos de los vehículos y los repuestos provenientes

de Brasil, Colombia y Japón. Esto, en adición a la pesada carga impositiva generada a partir de enero de este año por la nueva ley tributaria”, afirma Espinosa.

Mayores impuestos no frenaron ventas pero afectaron la rentabilidad

El aumento de impuestos en 2008 “no ha frenado el ritmo de las ventas por el momento, pero afectó la rentabilidad de la empresa negativamente. El mercado no puede absorber los nuevos precios resultantes de muchos de los vehículos comercializados”, dice Espinosa. Y precisa que “la rentabilidad de las empresas está afectada por el traslado de la demanda a vehículos de menor precio”. En lo que va del año, el volumen de producción de Ayasa se ha mantenido con respecto al año anterior. Entre 2007 y 2008 la empresa ha emprendido inversiones para ampliar su red de distribución de vehículos y servicios. ¿Emprenderá en 2009 nuevas inversiones? “Probablemente”, contesta Espinosa.

“El mandato de la tercerización no nos afectó mayormente”

Para Automotores y Anexos, los cambios decididos por la Asamblea sobre la tercerización laboral significaron “solamente un aumento de 4% en el total del personal”. El ajuste salarial gradual hasta alcanzar el nivel de la

canasta básica no afectó a la empresa, ya que por “la naturaleza de la actividad (automotriz) los salarios están de acuerdo con el mercado y superan ese nivel”.

La burocracia en los trámites sigue igual

Ayasa depende de la importación de vehículos y repuestos. Están sujetos a reguladores como el Instituto Ecuatoriano de Normalización, la Aduana, el Servicio de Rentas Internas y “el monopolio estatal de los combustibles de baja calidad”. Añade que “la burocracia en los trámites es elevada, como siempre, y las condiciones operacionales siguen siendo inferiores a las de otros países con un menor intervencionismo estatal en la gestión empresarial”.

MANUFACTURA

“LOS AJUSTES SALARIALES IMPACTARON EN LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN, PERO EL NÚMERO DE EMPLEADOS SE MANTENDRÁ”

La producción de Lafarge Cementos está mejor en 2008. El ingeniero Sergio Terán, gerente financiero, explica que “la empresa ha crecido en volumen, a pesar de que su línea de producción actual está cerca de su límite máximo de producción”.

Al preguntarle qué tipo de apoyo del Estado recibe la empresa para impulsar su competitividad y mantenerse en el mercado, Terán explica que “en el país es difícil obtener información actualizada y no es fácil encontrar apoyo financiero local, sea por limitación patrimonial de los bancos o por tasas de interés altas y, este año, además, por restricciones tributarias de endeudamiento en el exterior”. Agrega que la asesoría técnica local también es limitada.

¿En este gobierno el número de trámites para sacar su producto al mercado ha aumentado o disminuido? ¿El Estado le apoya en ello? Para certificaciones de calidad hay apoyo, pero en

UTILIDAD NETA DE AYASA RETROCEDE 27% EN 2007 (MILES DE DÓLARES)

	2003	2004	2005	2006	2007
Utilidad neta	307	433	584	2.048	1.501
Patrimonio	8.547	9.505	9.734	11.527	14.464
Activos	38.639	40.386	43.828	44.545	46.332
Ventas*	53.971	66.247	71.406	91.660	99.016
Impuesto a la renta		151	333	539	452
Rentabilidad (%)					
Utilidad neta / patrimon.	3,6	4,6	6,0	17,8	10,4
Utilidad neta / activo	0,8	1,1	1,3	4,6	3,2
Confiablez (%)					
Activos / Patrimonio	452,1	424,9	450,3	386,4	320,3
Eficiencia (%)					
Utilidad neta / ventas	0,6	0,7	0,8	2,2	1,5

* INCLUYE OTROS INGRESOS OPERACIONALES.

FUENTE: AUTOMOTORES Y ANEXOS S. A.

este año ha habido: “un ligero incremento de trámites en áreas como importaciones, pago de divisas al exterior, préstamos recibidos desde el exterior, entre otros”, dice Terán. Sus productos necesitan “cumplir varios trámites y permisos oficiales tanto locales como nacionales, de todo tipo, administrativos, municipales, técnicos, medioambientales, de calidad, etc.”.

Al momento, los costos son sostenibles

Para el ejecutivo financiero, la nueva ley de la tercerización significó 8% más de empleados dentro del rol de pagos. Los ajustes salariales impactaron en los costos de producción, pero el número de empleados se mantendrá, pues “la estabilidad del personal es importante para la compañía”, sostiene. El aumento en el salario mínimo no les afectó, porque “los aumentos de la empresa están basados en políticas salariales de la empresa y en el contrato colectivo, que mejoran los mínimos oficiales. Los costos por el momento son sostenibles”.

En 2007 Lafarge Cementos inició el Proyecto Llama para “duplicar la capacidad de la planta y poder atender la demanda creciente del sector de la construcción, con una inversión aproximada de \$ 120 millones”, explica Terán. Este proyecto estará en plena operación a fines de año. A partir de 2009, se harán inversiones de mantenimiento, para conservar el nivel de producción de las instalaciones. El aumento del pago de impuestos en 2008 no frenó la expansión de la empresa, pues el proyecto fue iniciado antes de las reformas.

Depreciación del dólar e inflación han afectado

En el caso de Lafarge Cementos, la depreciación del dólar ha afectado a aquellas importaciones que vienen de Europa, principalmente repuestos. Por

VENTAS DE LAFARGE CEMENTOS CRECIERON 49% EN CINCO AÑOS (MILES DE DÓLARES)

	2003	2004	2005	2006	2007
Utilidad neta	12.539	14.280	13.852	16.746	19.051
Patrimonio	32.900	30.363	28.658	28.560	28.741
Activos	44.332	40.369	40.185	51.271	105.832
Ventas	56.973	59.174	62.569	75.251	84.925
Impuesto a la renta	4.270	4.635	4.660	6.078	6.521
Rentabilidad (%)					
Utilidad neta / patrimonio	38,1	47,0	48,3	58,6	66,3
Utilidad neta / activo	28,3	35,4	34,5	32,7	18,0
Confiability (%)					
Activos / patrimonio	134,7	133,0	140,2	179,5	368,2
Eficiencia (%)					
Utilidad neta / ventas	22,0	24,1	22,1	22,3	22,4

FUENTE: LAFARGE CEMENTOS.



SERGIO TERÁN
gerente financiero de Lafarge
Cementos

Augusto Ordóñez. ello, dice Terán, “estamos buscando nuevas opciones de compra para minimizar el efecto. El impacto ha sido menor en el crecimiento de la actividad, ya que la inversión de la ampliación de la nueva planta fue contratada con anticipación”.

En cuanto a la inflación, Terán asegura que “2008 es un año inusual, por el impacto de la inflación a nivel mundial y el fuerte invierno”. Por ello, para su presupuesto de

2009 tendrá en cuenta las previsiones del gobierno.

AGRICULTURA Y GANADERÍA

Según el Ing. Juan Pablo Grijalva, la Asociación de Ganaderos de la Sierra y el Oriente, de la cual es gerente general, ha incentivado pequeñas inversiones en el campo y ha insistido en que se hagan mayores inversiones para aprovechar la oportunidad del mercado internacional. Para Grijalva, “el sector lechero está mejor que en 2007, sobre todo por la gran cantidad de gente que ha dejado la actividad agrícola y ha pasado a la actividad lechera en busca de estabilidad”.

En cuanto a las perspectivas para

2009, Grijalva dice: “mantenemos una línea clara desde hace varios años: producir más con la mejor calidad y más eficientemente. Esta línea se ha mantenido a pesar de los cambios de políticas e inestabilidad. Los resultados son positivos”. Entre ellos, enumera:

- El país ya no debe importar productos lácteos como antes.
- Existen cerca de 1'500.000 ecuatorianos viviendo de la actividad.
- El consumidor tiene una gran diversificación de productos lácteos.
- Se ha logrado que muchas personas regresen al campo.

Para él, estos logros han sido posibles por el pensamiento a largo plazo y la organización adecuada. Agrega que “han existido gobiernos que han ayudado y otros que no, pero hemos estado siempre con nuestros objetivos claros y eso nos ha permitido crecer”. Espera que “la Asamblea Constituyente considere en forma muy seria que el sentido de propiedad y seguridad de ésta son de vital importancia para incentivar la inversión, mejorar la producción y la productividad”.

Impuestos restan liquidez al sector, pero el gobierno cambia el escenario

La Ley de Equidad Tributaria ha complicado al sector. Según el ingeniero Freddy Bustamante, presidente de la Federación Nacional Ganaderos del Ecuador, “una de las mayores preocupaciones del sector lechero y ganadero es el impuesto a las tierras rurales. Éste debe eliminarse. Quizás las tierras improductivas deben tener un tratamiento diferenciado. Mayores impuestos afectarán a la producción y a la seguridad alimentaria nacional”. Para él hay una duplicidad de impuestos, pues ya se paga un impuesto predial anualmente. Grijalva es más optimista: “Muchas imprecisiones restaban liquidez al sector. Eso hubiera bajado su capacidad de reinversión en la actividad”. Pero cree que “las medidas adoptadas últimamente con el soporte al sector agrario están cambiando ese escenario”.

El fin de la tercerización no afectó a productores de leche

Bustamante precisa que “los cambios en la tercerización laboral no afectan, pues la producción de leche se realiza en el sector rural, donde no han existido muchos tercerizados. Quizás en el proceso de industrialización sí”. Grijalva, coincide: “En muchas fincas lecheras los propietarios o sus esposas hacen las labores diarias, así que esta medida no ha tenido un impacto importante en el sector. Su ingreso más que un salario es el beneficio de la actividad. Por tanto, los propietarios seguirán en su trabajo en la forma que han venido trabajando”. En fincas ganaderas que contratan mano de obra, la situación es distinta: “Allí definitivamente el aumento salarial tiene un impacto. Pero nuestro enfoque ha sido intensificar la capacitación de nuestro personal para que mayores salarios se reflejen en productividad y en una verdadera mejora de su vida. Esto no se puede conseguir a corto plazo, pero lo hemos iniciado con mucha fuerza”, precisa Grijalva.

Según Bustamante, “no hay desempleo masivo por motivo de ajustes salariales”. Considera que “la mejor manera de pagar el salario justo es produciendo”.

Inflación afecta a ganaderos

“El sector ganadero tiene como base de producción el uso de fertilizantes, gra-



“ES LA OPORTUNIDAD DE PRODUCIR MÁS PARA EL SECTOR AGROPECUARIO, DEBIDO A PRECIOS MÁS ALTOS EN LOS MERCADOS EXTRANJEROS, DEJANDO DE LADO LA PARTE POLÍTICA”

FREDDY BUSTAMANTE,
presidente de la Federación
Ganaderos del Ecuador



“ESPERAMOS QUE LA ASAMBLEA CONSIDERE QUE EL DERECHO DE PROPIEDAD Y LA SEGURIDAD DE ELLA SON VITALES PARA INCENTIVAR LA INVERSIÓN Y MEJORAR LA PRODUCCIÓN Y LA PRODUCTIVIDAD”

Juan Pablo Grijalva
gerente general
de la Asociación de Ganaderos
de Sierra y Oriente

mejoramiento genético y retener al productor en el campo.

En la misma línea, dice Grijalva,

nos como el maíz, y los fosfatos, cuyos precios han aumentado hasta 200% en algunos casos. Los costos de producción de leche han subido notablemente. El efecto de esto en el sector aún no se ha podido compensar”, afirma Juan Pablo Grijalva. Agrega que, para 2009, “todo dependerá de lo que suceda en el ámbito internacional con los precios del petróleo, y de las políticas que se tomen en el mundo respecto a los alimentos”. Y prevé que la inflación a incorporar en su presupuesto no será menor a 10%.

La depreciación del dólar no es tan mala como parece. Para Grijalva “el precio de los bienes que importamos ha subido mucho, pero nos está abriendo una puerta importante para la exportación”.

“Hay voluntad para dar créditos pero también limitantes”: Grijalva y Bustamante

Para Bustamante se ha recibido el crédito 5-5-5, pero en pequeña escala. Cree que “eso no va a resolver el problema de la producción”. Explica que “los créditos recibidos del Banco de Fomento han sido insuficientes, pues alrededor de 35% de pequeños predios no tienen título de propiedad y, por tanto, no pueden acceder a ellos”. Considera necesario trabajar en conjunto con el Ministerio de Agricultura en temas de capacitación,

“hemos encontrado una gran voluntad de los funcionarios de la Corporación Financiera Nacional (CFN) y el Banco de Fomento. Con la CFN hemos logrado obtener una línea de crédito destinada a pequeños productores para compra de ganado y se han logrado créditos para algunos ganaderos. Las limitantes principales para conseguir créditos son los requisitos de garantías que, en muchos casos, no pueden ajustarse a los tipos de crédito; pero nos han comunicado que esto se está revisando”.

Hay programas conjuntos con el gobierno. Al respecto, Grijalva comenta: “Somos parte del programa Nutriendo el Desarrollo, que tiene el compromiso de asegurar la compra de leche de pequeños productores, a quienes hemos unido por medio de nuestro Programa de Centros de Acopio de Leche. Este Programa funciona adecuadamente”.

“Se requieren soluciones de largo plazo”

Bustamante no está en contra de los subsidios focalizados anunciados por el presidente, pero considera que lo importante es fortalecer la producción en el corto y largo plazo. Y concluye: “Estamos entrampados en el tema político, que al final del día complica al país. Los problemas estructurales no pueden resolverse en uno o dos años”.

EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS

“LOS PLANES DE INVERSIÓN DE PETROLERAS PRIVADAS HAN TROPEZADO CON LA INESTABILIDAD POLÍTICA QUE SIGNIFICA UN BORRA Y VA DE NUEVO”

Inversiones no se dan sin reglas del juego claras

Para el ingeniero Ren^e Ortiz, presidente de la Asociación de la Industria

Hidrocarburífera, “las inversiones que estaban previstas se han visto afectadas por la falta de proyectos de inversión y la incertidumbre contractual que prevalece en el país”. Explica que “las compañías petroleras —con contratos legalmente suscritos— han puesto todo su interés, dedicación personal gerencial y respaldo de sus empresas matrices para concluir las renegociaciones en 2008”. Insiste en que “las inversiones solo se pueden dar cuando los instrumentos jurídicos en que se respaldan están en orden”. Para él, “el resto fluye rápida y eficientemente. Ésa es la ‘experticia’ de las compañías. Hay que esperar a que los términos y condiciones de los acuerdos contractuales hayan sido ‘sacramentados’ por las autoridades correspondientes del país”.

Volumen de exportaciones petroleras será menor en 2008

El alto precio del petróleo en los mercados internacionales ha favorecido el monto de exportaciones de crudo, pero el volumen real exportado ha sido menor. Según Ortiz, “aun con una menor producción exportable en volumen, hay un crecimiento de ingresos por el precio promedio de los cuatro meses de alrededor de \$ 85 por barril”.

Él estima un menor volumen de exportaciones de petróleo crudo para 2008 con respecto a 2007. “Las metas de producción de Petroproducción han sido reajustadas hacia abajo, una vez corrido más de un tercio del año”, explica Ortiz. Agrega que “los niveles de producción de las compañías petroleras internacionales también descenderían, ya que todavía no hay acuerdos con el gobierno”. Argumenta que dado que se ha corrido casi medio año, “sería difícil presupuestar, programar, contratar y efectivizar una operación a último momento, cuando en todos los países hay compañías con las mismas intenciones de contratar taladros de perforación, servicios petroleros, recursos humanos, casi todos escasos por ahora”. Para Ortiz, el bloque 15 ha hecho muchos esfuerzos de inversión y su producción se mantiene estable.

Menor producción real por falta de acuerdos

Según Ortiz, “ha transcurrido cerca de un año y las conversaciones, acuerdos y desacuerdos están todavía pendientes”. Dice que “la disminución real de la producción de 2007 —comparada con el pico de producción histórica de 2006— se acompaña con el clima adverso para inversiones y la inseguridad jurídica en la que se han desenvuelto las actividades petroleras”. Precisa que para 2008 se registra otra disminución.

“Cualquier planteamiento legal distinto conlleva un riesgo jurídico adicional”

Para el Ing. Ortiz, “si el gobierno y las compañías petroleras logran acordar la renegociación de los contratos de exploración y producción en 2008, se puede entender una perspectiva de mediano y largo plazo, con planes de inversiones y aumento de la producción”. Considera que “en el corto plazo hay que salvar la integridad de las operaciones para evitar otras complicaciones jurídicas, económicas y operativas”. Insiste en que “el Estado ecuatoriano ya recibe más de 80% de la renta petrolera generada por esos instrumentos legales”. Además, explica que los términos de los contratos están amparados en la Constitución y leyes vigentes. Y que “cualquier planteamiento legalmente distinto conlleva un riesgo jurídico adicional. Los tratados de protección de inversiones, que el Ecuador tiene firmados con más de 20 países amigos, son y seguirán siendo ley de las partes hasta la terminación de la vigencia de los mismos o de los contratos que se amparan en ellos”.

El país ya sufre los costos del alto precio de combustibles

“Ahora todo está más costoso que antes de la escalada de precios del petróleo de los últimos tres años”, dice

Ortiz y aclara que “el país ya está sufriendo y en alto grado los efectos en su propia economía”. Precisa que “las importaciones de combustibles se acercan a \$ 4.000 millones, que no producen las cuatro refinerías obsoletas estatales. En el año 2000 se importaban solamente alrededor de \$ 400 millones”.

El mandato de la tercerización sí les afectó

“Muchos trabajadores han sido incorporados en la nómina, pero los ecuatorianos han perdido muchas plazas de empleo en los últimos cinco meses”, dice Ortiz. Explica que, tras los paros en Orellana y Sucumbíos en agosto de 2005, las petroleras se habían comprometido con el gobierno en emplear cientos de ciudadanos de aéreas vecinas a sus operaciones. Las reformas laborales y la inestabilidad contractual “han confabulado para disminuir el empleo”, asegura.

En cuanto a los ajustes salariales hasta alcanzar la canasta básica, Ortiz señala que “el ajuste de salarios, basado en principios distintos que la recuperación de la capacidad de compra, tiene efectos directos en la competitividad sectorial y de exportaciones. La industria está pasando por un serio ajuste administrativo y creo que muchas industrias también”. Concluye que “es difícil predecir el número de trabajadores sin saber a ciencia cierta las metas de producción”.



RENÉ ORTIZ
presidente de la Asociación de la Industria Hidrocarburífera

COMERCIO

“NINGUNA EMPRESA ESPERABA EL COMPORTAMIENTO ACTUAL DE LA INFLACIÓN”

Costos salariales subieron 12%, pero no afectaron los impuestos

“Nuestra empresa da trabajo directo a más de 3.500 empleados y no es nuestra política tener tercerizados.

Todo el personal de TIA está enrolado. Lo que sí trabajamos con empresas de servicios complementarios como guardias de vigilancia privada”, dice el ingeniero **Luis Reyes**, gerente general de Tiendas Industriales Asociadas (TIA).

Y el ajuste salarial gradual hasta alcanzar el nivel de la canasta básica, ¿les permitirá tener el mismo número de empleados? Según Reyes, “todo dependerá de las condiciones del mercado”. Y agrega que “el primer incremento, en 2008, no nos ha obligado a reducir el personal”. Sin embargo, los costos salariales se han elevado un 12%, aumento que por ahora es sostenible para la empresa.

Por otro lado, según Reyes, el aumento en el pago de impuestos en 2008 no afectó a la empresa. Incluso “con la expansión generamos más ingresos y, por ende, el aporte al fisco será mayor este año”.

Inflación sorpresiva

“Nosotros consideramos una mayor inflación que la proyectada por el gobierno nacional. En algunos de nuestros rubros de gastos transables, como los gastos por alimentación, movilizaciones, servicios de terceros, etc., esta previsión ha reducido el impacto acelerado del incremento en algunos rubros”, dice Reyes. Con todo, cree que “ninguna empresa esperaba el comportamiento que ha tenido la inflación”, es mucho mayor que las previsiones. Para este año proyecta una inflación cercana a 10% y para el próximo entre 10% y 12%.

Depreciación del dólar perjudica importaciones de China

70% de las importaciones que realiza TIA provienen de China. Según Reyes, la caída del dólar ha significado un mayor costo de importación de los productos y del costo al cual se comercializa. Y agrega que “otro detonante a estos incrementos son las medidas del gobierno chino respecto al mejoramiento de las condiciones de trabajo de los obreros (manteniendo sueldos con menos horas de trabajo)

TIA: EN CINCO AÑOS SUS VENTAS CRECIERON 24% ANUAL EN PROMEDIO (MILES DE DÓLARES)

	2003	2004	2005	2006	2007
Utilidad neta	4.545	6.927	7.363	8.232	10.022
Patrimonio	6.617	8.998	9.435	10.304	12.093
Activos	22.293	31.481	34.200	41.157	53.303
Ventas	73.831	99.661	118.734	138.628	174.617
Impuesto a la renta	1.516	2.318	2.459	\$2.757	3.354
Rentabilidad (%)					
Utilidad neta / patrimon.	68,7	77,0	78,0	79,9	82,9
Utilidad neta / activo	20,4	22,0	21,5	20,0	18,8
Confiability (%)					
Activos / patrimonio	336,9	349,9	362,5	399,4	440,8
Eficiencia (%)					
Utilidad neta / ventas	6,2	7,0	6,2	5,9	5,7


FUENTE: TIENDAS INDUSTRIALES ASOCIADAS (TIA).

y a la reducción de subsidios a las fábricas. Esto automáticamente incrementa el costo de los productos”. Y precisa que otros factores que han contribuido en los mayores precios de los productos importados son el incremento del precio del petróleo, las catástrofes naturales y el crecimiento de la demanda de los productos. Por ello, TIA busca nuevos mercados.

Programa Socio Ahorro: un aporte en épocas de inflación

TIA no recibe apoyo estatal, pero en los últimos meses ha trabajado en conjunto con otros comercios y con el gobierno. Reyes puntualiza: “Básicamente para apoyar solidariamente a los que más necesitan a través del descuento de 8% (socio-ahorro) a los beneficiarios del Bono de Desarrollo Humano”. Y señala “estamos participando en el proyecto de Socio-Solidario que consiste en comercializar productos a precios convenientes, incluyendo productos de nuestra propia marca”.

¿Invertirá en 2009?

“Depende de las condiciones del país. Hasta ahora la intención de la empresa es seguir creciendo en número de locales a nivel nacional”, dice Reyes. En 2007 y 2008, TIA invirtió en el país debido a su estrategia de expansión a nivel nacional. La producción de 2008 está dentro de las expectativas de la empresa. 

DEFICIENTE ALIMENTACIÓN IMPACTA EN RENDIMIENTO ESCOLAR

El Fondo de las Naciones Unidas para la Infancia (Unicef) muestra alarma por el impacto del alza de precios en productos alimenticios sobre la deserción escolar y señaló que “el aumento de los precios de los alimentos a nivel mundial obliga a las familias pobres a reducir su presupuesto, a recortar gastos en la educación y a sacar a sus hijos de la escuela para hacerlos trabajar”.

Esta situación es preocupante en los países pobres, donde la alimentación representa hasta 75% de los ingresos de las familias frente a 15% en los países ricos. “Ecuador no es la excepción”, indica Unicef, al reseñar que “la comida que los niños reciben en los centros escolares es muchas veces el único plato caliente al que tienen acceso durante el día”.

“Muchos padres optan por hacer trabajar a sus hijos en actividades agrícolas o de venta pública”; “un niño que no se alimenta no puede desarrollar las potencialidades propias de su edad, entre ellas las de aprender y jugar” y “un país productivo es aquel que se alimenta adecuadamente”, destaca en una nota informativa el organismo mundial al llamar la atención sobre la deserción escolar por la presión de contribuir al ingreso familiar.

Unicef promueve el programa de educación nutricional “La mejor compra” en cooperación con municipios, direcciones provinciales de salud y ONG, entre otros actores nacionales.

Este programa incluye “alimentos nutritivos y más baratos” y recetas que son distribuidas a través del servicio público de salud y de varios programas relacionados a la temática de alimentación y educación a nivel nacional y local. (L. S.) 